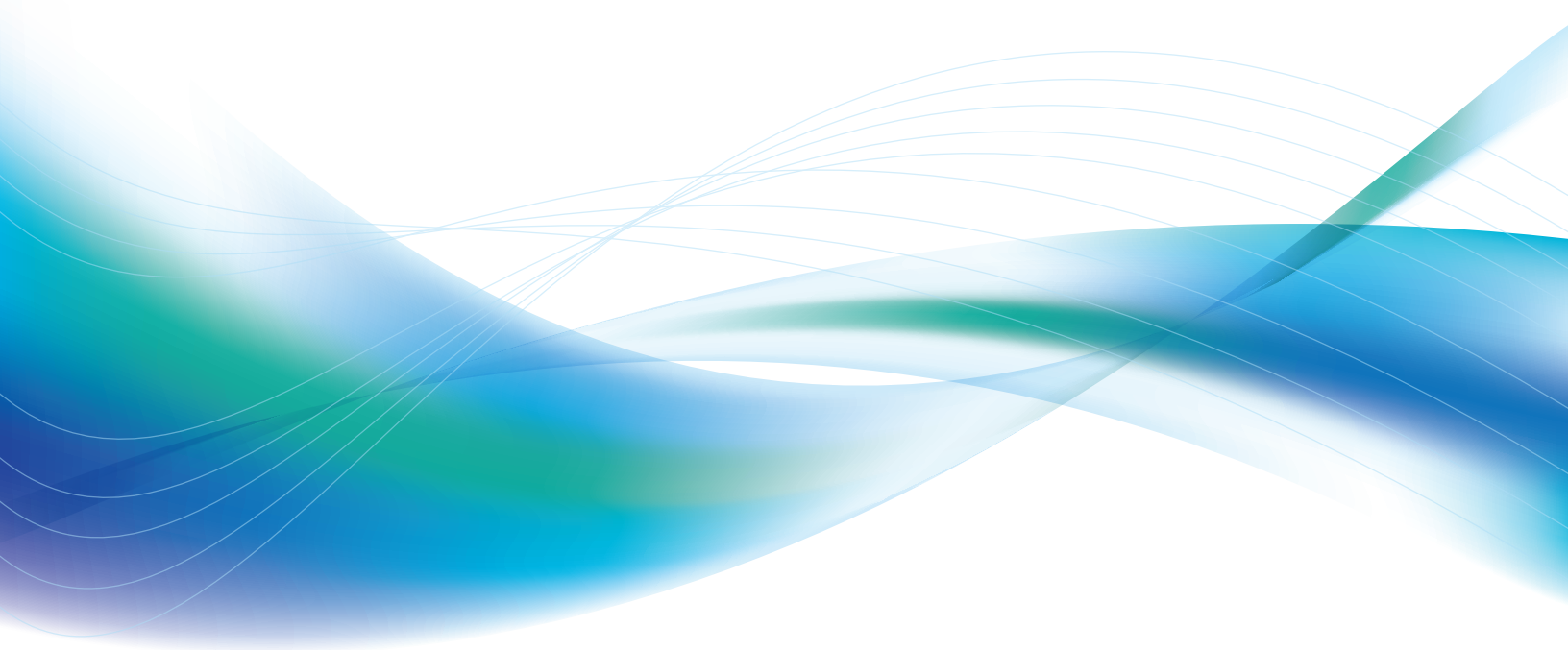


Beleid en procedures

[Nederland]



	Artikel 1 - Inleiding	5
	1.1 - Documenten van bestuur	5
	1.2 - Doel van het beleid	5
	1.3 - Wijzigingen in de documenten van bestuur	5
	1.4 - Vertragingen	6
	1.5 - Scheidbare bepalingen	6
	1.6 - Ontheffing	6
	1.7 - Handhaving	6
	Artikel 2 - Status als Onafhankelijk Partner van Stemtech	7
	2.1 - De aanvraag	7
	2.2 - Aanvaarding van de aanvraag	7
	2.3 - Stemtech Partnerkit	7
	2.4 - ID-nummer	7
	2.5 - Geen productaankoop vereist	7
	2.6 - Voordelen voor Partners	8
	2.7 - Meerdere aanvragen	8
	2.8 - Een onafhankelijk Partnerschap van Stemtech exploiteren	8
	2.9 - Juridische leeftijd	8
	2.10 - Meerdere Partnerschaphouders van Stemtech per huishouden	8
	2.11 - Acties van de leden van het huishouden of verbonden personen	9
	2.12 - Bedrijven, partnerschappen, trusts en andere bedrijfseenheden	9
	2.13 - Voorwaarden voor rapporten van bedrijfseenheden	9
	2.14 - Het omzetten van of naar een bedrijfseenheidstatus	10
	2.15 - Veronderstelde/Fictieve bedrijfsnamen	10
	2.16 - Jaarlijkse verlenging van de Partnerschapovereenkomst	10
	2.17 - Verlengingskosten	10
	2.18 - Status Onafhankelijk Partner	11
	2.19 - Beloningsovereenkomst	11
	2.20 - Aangifte inkomstenbelasting	11
	2.21 - Naleving van de wet	12
	2.22 - Geen exclusieve gebieden	12
	2.23 - Het niet-concurrentiebeding	12
	2.24 - Wijzigingen van de Partnerschapovereenkomst	13
	2.25 - Wijzigingen van adressen of telefoon	13
	2.26 - Secundaire Partners toevoegen	13
	2.27 - Inactieve status	14
	Artikel 3 - Sponsoring en training	15
	3.1 - Sponsoring	15
	3.2 - Permanente training	15
	3.3 - Lopende communicatie met downline organisatie	15
	3.4 - Doorgaande verkoopactiviteiten	15
	3.5 - Overdracht Inschrijver of Plaatsingsponsor	16
	3.6 - Cross-Sponsoring	16
	3.7 - Vrijwillige beëindiging en nieuwe aanvraag	16
	3.8 - Verkoop, overdracht of toewijzing van een Stemtech Partnerschap	17
	3.9 - Overdracht bij overlijden van een Partner	17
	3.10 - Overdracht bij arbeidsongeschiktheid van een Partner	18
	3.11 - Overeenkomsten tussen Partners van Stemtech	18

3.12 - Vertrouwelijkheid en genealogierapporten	18
3.13 - Loyaliteit aan de Onderneming	18
3.14 - Ontbinden van een Stemtech Partnerschap, met inbegrip van echtscheiding	19
Artikel 4 - Handelsmerken, literatuur en reclame	19
4.1 - Algemeen	19
4.2 - Handelsmerken en auteursrechten	20
4.3 - Literatuur	20
4.4 - Massawerving, verkooptechnieken en gebruik van Internet website	21
4.5 - Reclame en promoties via catalogus en nieuwsblad	21
4.6 - Reclamedrukwerk	21
4.7 - Telefoonlijsten en display-advertenties	21
4.8 - Elektronische media	22
4.9 - Aanbevelingen	22
4.10 - Media en media-aanvragen	22
4.11 - Vertegenwoordigingen als werknemer van Stemtech	22
4.12 - Telemarketing	22
4.13 - Gedrag online	23
4.14 - Sociale media	25
Artikel 5 - Partnerstatus bij Stemtech en beloning	27
5.1 - Partnerschapovereenkomst	27
5.2 - Kalendermaand	27
5.3 - Betaaldatum	28
5.4 - Kwalificaties voor beloning	28
5.5 - Aanpassingen voor geretourneerde producten en marketingmaterialen	28
5.6 - Fouten en nalatigheden	28
Artikel 6 - Internationale Partnerschappen	28
6.1 - Internationale marketing	28
6.2 - Verkopen en opbouw van zakelijke activiteiten in het buitenland	29
Artikel 7 - Aankoop en verkoop van producten, betaling en verzending	29
7.1 - Aankoop van overtollige voorraad verboden	29
7.2 - Cross-line en downline groothandel	29
7.3 - Verkoop van producten	30
7.4 - Betalingsmogelijkheden	30
7.5 - Beleid persoonlijke cheque	30
7.6 - Beperkingen van het gebruik van creditcards & toegang tot kaskrediet met betrekking tot derde partijen	30
7.7 - Tijds levering van producten en marketingmaterialen	30
7.8 - Beschadigde goederen	31
7.9 - Prijswijzigingen	31
7.10 - Retailhandelprijzen en ontvangstbewijzen	31
7.11 - Verkooppunten	31
7.12 - Standruimte	32
7.13 - Algemeen beleid voor bestellingen	32
7.14 - Beleid voor niet-uitgevoerde bestellingen	33
7.15 - Bestellingsbevestiging	33
7.16 - Aanbetalingen	33

Artikel 8 - Garantie, retourneren en terugbetalingen in de retail	33
8.1 - Retourneren door retailklanten	33
8.2 - Terugzendingen door Partners (gekochte producten voor persoonlijk gebruik)	33
8.3 - Retourneren door Partners voor vervanging	33
8.4 - Retourneren in geval van beëindiging	34
8.5 - Retourneerprocedure, toestemming voor retourgoederen	34
Artikel 9 - Beëindiging en niet-verlenging	35
9.1 - Beëindiging wegens contractbreuk	35
9.2 - Vrijwillige beëindiging	35
9.3 - Niet-verlenging	35
9.4 - Beëindiging wegens inactiviteit	35
9.5 - Inwerkingtreding van beëindiging of niet-verlenging	36
Artikel 10 - Geschillenregeling en disciplinaire actie	36
10.1 - Grieven en klachten	36
10.2 - Disciplinaire sancties	36
Artikel 11 - Algemene bepalingen	37
11.1 - Uitspraken over producten	37
11.2 - Verklaringen over inkomsten en getuigenissen	37
11.3 - Toegang Backoffice	38
11.4 - Overheidsondersteuning	38
11.5 - Toepasselijk recht	38
11.6 - Geschillenregeling	38

Artikel 1 - Inleiding

1.1 - Documenten van bestuur

De documenten van bestuur (ook gezamenlijk aangeduid als de "Overeenkomst") van StemTech (hierna "Stemtech" of de "Onderneming"), gezamenlijk, in hun huidige vorm die van tijd tot tijd gewijzigd kunnen worden naar exclusief goeddunken van Stemtech, bestaan uit:

- (a) Aanvraag en Overeenkomst voor Onafhankelijk Partner ("Aanvraag") en de daarin opgenomen Algemeen Voorwaarden ("Algemene voorwaarden"), en
- (b) Deze beleidslijnen en procedures ("P&Ps"), en
- (c) Het marketing- en Beloningsplan van Stemtech ("Beloningsplan").

De hierin vermelde P&Ps worden opgenomen in en vormen een integraal onderdeel van de overeenkomst. Als de term "Overeenkomst" in deze P&Ps gebruikt wordt, dan vormt dit een verwijzing naar de documenten van bestuur van Stemtech zoals hierboven gedefinieerd. Het is de verantwoordelijkheid van elke Onafhankelijk Partner van Stemtech om de P&Ps te lezen, te begrijpen, te respecteren en ervoor te zorgen dat hij op de hoogte is van de meest recente P&Ps en ermee werkt. Bij het sponsoren of werven van een nieuwe Partner is het de verantwoordelijkheid van de Sponsor van de Partner om de meest recente versie van de documenten van bestuur te verstrekken aan de aanvrager, voorafgaand aan de uitvoering van de Partnerschapovereenkomst.

1.2 - Doel van het beleid

Stemtech is een bedrijf met directe verkoopactiviteiten dat producten op de markt brengt via Onafhankelijke Partners. Het is belangrijk om te begrijpen dat het succes en de reputatie van Stemtech en van elk Stemtech Partnerschap, afhankelijk is van de hoogste graad van integriteit van de mannen en vrouwen die de producten en diensten van Stemtech en Stemtech Zakelijke Kans op de markt brengen. Dienovereenkomstig gaan Stemtech Partners akkoord met het volgende:

5

- Zich gedragen en omgaan met klanten en andere Partners volgens de hoogste normen van eerlijkheid, integriteit en rechtvaardigheid, met het begrip dat onethische zakelijke transacties aanzienlijke schade kunnen berokkenen aan de reputatie en het succes van de Onderneming, de producten, de Zakelijke Kansen en de Partnersorganisatie als geheel.
- Vertegenwoordiging van de producten en diensten van Stemtech, met volle inzet en volgens de informatie in de gepubliceerde literatuur van de Onderneming, zonder misleidende of ongeoorloofde claims.
- Het Beloningsplan voor Stemtech Partners naar waarheid en zonder overdrijving tegenover alle potentiële Partners vertegenwoordigen.
- Nakomen van alle verplichtingen in verband met het sponsoren van andere Partners, met inbegrip van de inzet van hun beste inspanningen om de gesponsorde Partners begeleiding en opleiding te bieden.
- Vertrouwd raken met en zich houden aan het beleid en de procedures van de Onderneming die van tijd tot tijd gewijzigd kunnen worden en alle toepasselijke wet- en regelgeving en verordeningen respecteren.

Stemtech heeft de documenten van bestuur opgesteld om de relatie die bestaat tussen de Onafhankelijk Partner en Stemtech duidelijk te definiëren en om uitdrukkelijke normen vast te leggen voor aanvaardbaar zakelijk gedrag. Stemtech Partners dienen te voldoen aan alle bepalingen en voorwaarden zoals uiteengezet in de documenten van bestuur, alsmede aan alle van toepassing zijnde wetten, codes, richtlijnen, statuten en regels voor hun Stemtech Partnerschap. Omdat Partners niet bekend kunnen zijn met veel van deze praktijknormen, is het uiterst belangrijk dat alle Stemtech Partners de documenten van bestuur lezen, begrijpen en respecteren. Wij verzoeken u de informatie in deze P&Ps zorgvuldig te bestuderen. Vragen over beleid of procedures kunnen worden

1.3 - Wijzigingen in de documenten van bestuur

Toepasbare wetten, statu(u)t(en), codes, richtlijnen, etc. evenals het ondernemingsklimaat kunnen periodiek gewijzigd worden; daarom behoudt Stemtech zich het recht voor, naar absoluut eigen goeddunken de documenten van bestuur en de prijzen aan te nemen, aan te vullen, te herroepen, te wijzigen en/of te herzien. Door ondertekening van

de Distributieovereenkomst verklaart een Partner zich akkoord met alle wijzigingen of herzieningen die Stemtech verkiest te aan te brengen. Wijzigingen en/of herzieningen worden van kracht niet minder dan dertig (30) dagen na de bekendmaking van de kennisgeving, met uitzondering van wijzigingen in de jaarlijkse financiële verplichtingen van de Partner die van kracht worden na minimaal 60 dagen na de kennisgeving. De kennisgeving van wijzigingen vindt plaats via redelijke, commerciële middelen, met inbegrip van maar niet beperkt tot een of meer van de volgende: op de website van Stemtech (www.Stemtechbiz.com), e-mail aan Partners, opgenomen in Stemtech tijdschriften en/of opgenomen in productbestellingen, mailings over bonusbetalingen, plaatsing in het Backoffice voor Partners van Stemtech of andere speciale mailings.

De verdere activiteiten binnen het Partnerschap bij Stemtech door een Partner of de doorgaande aanvaarding door een Partner van beloningen volgens de kennisgeving van een wijziging zal worden beschouwd als een aanvaarding van zulke wijzigingen.

1.4 - Vertragingen

Stemtech is niet verantwoordelijk voor vertragingen of tekortkomingen in de uitvoering van verplichtingen in gevallen waar de prestaties commercieel onuitvoerbaar worden gemaakt wegens omstandigheden buiten haar redelijke macht. Dit omvat, zonder beperkingen: stakingen, arbeidsproblemen, rellen, oorlogen, brand, natuurrampen, sterfgevallen, beperkingen van de toeleverbronnen van een partij, problemen met de betaling van een Partner voor producten en/of beslissingen of instructies vanuit de overheid.

1.5 - Scheidbare bepalingen

6 Indien een bepaling van de Overeenkomst, in de huidige vorm of met wijzigingen, ongeldig of om welke reden dan ook onuitvoerbaar wordt bevonden, dan wordt uitsluitend het ongeldige gedeelte van de bepaling afgescheiden, terwijl de overige bepalingen volledig van kracht blijven en worden geïnterpreteerd, alsof de ongeldige of onuitvoerbare bepaling nooit deel heeft uitgemaakt van de Overeenkomst.

1.6 - Ontheffing

De Onderneming zal nooit afstand doen van het recht om naleving van de Overeenkomst en de toepasselijke wetten die het gedrag binnen het bedrijfsleven regelen, te eisen. Het niet uitoefenen door Stemtech van welk/e recht/macht dan ook volgens de Overeenkomst of het niet aandringen op nauwkeurige naleving door een Partner in verband met een verplichting of bepaling van de Overeenkomst, evenals gewoontes of praktijken vanuit de partijen die afwijken van de bepalingen van de Overeenkomst, vormt geen verklaring van afstand doen van het recht van Stemtech om de nauwkeurige naleving de Overeenkomst te eisen. Slechts een leidinggevende werknemer van de Onderneming kan toestemming geven voor een ontheffing. Een verklaring van afstand doen van Stemtech in verband met een bepaalde breuk door een Partner zal de rechten van Stemtech niet beïnvloeden of aantasten met betrekking tot een volgende schending; dit zal evenmin een uitwerking hebben, op wat voor wijze dan ook, op de rechten of plichten van een andere Partner. Geen enkele vertraging of nalatigheid van Stemtech, wat betreft het uitoefenen van rechten die voortvloeien uit welke breuk dan ook, zal de rechten van Stemtech beïnvloeden of aantasten; dit geldt voor de desbetreffende of een volgende breuk.

1.7 - Handhaving

Geen enkele claim of actie van een Partner tegen Stemtech zal een verdediging kunnen vormen tegen de handhaving van een voorwaarde of een bepaling van de Overeenkomst door Stemtech.

Artikel 2 - Status als Onafhankelijk Partner van Stemtech

Om toestemming te krijgen van Stemtech om producten te kopen tegen Partnersprijzen, Stemtech producten en diensten te verkopen en om andere aanvragers van de Stemtech Zakelijke Kans te kunnen sponsoren die kunnen profiteren van commissies, bonussen en de verkoopprijzen op grond van de Stemtech Zakelijke Kans, dient een aanvrager de volgende procedure te volgen:

2.1 - De aanvraag

Alle personen die een activiteit als Stemtech Partner willen opnemen, dienen een aanvraagformulier op papier of online in te vullen. Onvolledige aanvragen worden niet geaccepteerd. De aanvragen op papier dienen aan de Afdeling Partner Services als volgt te worden gezonden:

- (a) Bij gebruik van een credit-/debet card: door de voor- en achterkanten van het ingevulde aanvraagformulier aan de Afdeling Partner Services te versturen. Om dubbel werk te voorkomen wordt u verzocht om de papierversie of het origineel niet op te sturen als u de aanvraag per fax stuurt.
- (b) Bij bankoverschrijving (indien van toepassing): door de originele, ingevulde en ondertekende aanvraag te mailen, samen met de passende betaling aan de Afdeling Partner Services.
- (c) Online aanvragers dienen te betalen per credit-/debetcard.

2.2 - Aanvaarding van de aanvraag

De aanvraag moet door een vertegenwoordiger van de Afdeling Partner Services worden aanvaard. Stemtech behoudt zich het recht voor om een aanvraag te weigeren. De looptijd van een Overeenkomst voor Partnerschap is een (1) jaar vanaf de datum van aanvaarding door Stemtech ("ingangdatum"). Zie de Artikelen 2.17-2.18 voor verlengingsprocedures. De ontvangst van de Stemtech Partnerkit is voor de aanvrager de bevestiging dat hij bevoegd is om een Onafhankelijk Partner van Stemtech te zijn en het Stemtech Partnerschap te exploiteren. 7

2.3 - Stemtech Partnerkit

De eerste aanvrager moet een Stemtech Business Kit voor Partners (de "Kit") die formulieren, training- en marketingmaterialen bevat, kopen. Aankoop van de kit is inclusief een abonnement van 12 maanden voor de nieuwsbrief van de Onderneming, indien van toepassing. De aankoop van de kit vormt geen overeenkomst met Stemtech tot het aangaan van een franchise, joint venture, agentschap of een andere zakelijke entiteitsrelatie met de Partner.

2.4 - ID-nummer

Bij aanvaarding van de aanvraag door Stemtech zal de aanvrager door Stemtech worden beschouwd als Onafhankelijk Partner en bevoegd zijn om een Stemtech Partnerschap te exploiteren. Stemtech zal het Partnerschap een persoonlijk identificatienummer verstrekken ("ID-nummer"). Alle personen die binnen het Partnerschap actief zijn, dienen hetzelfde ID-nummer te gebruiken. Bijvoorbeeld: Susan Smith is de eerste aanvrager en haar echtgenoot, Ed Smith, is de tweede aanvrager; zij doen zaken onder de naam Smith & Smith. Zowel Susan als Ed dienen hetzelfde ID-nummer te gebruiken binnen dit Partnerschap van Stemtech. Om vertragingen in de verwerking te voorkomen, dienen correspondentie, bestellingen, etc. het ID nummer van de Partner te vermelden.

2.5 - Geen productaankoop vereist

Niemand is verplicht om Stemtech producten te kopen om Partner te worden, afgezien van de producten die deel uitmaken van de kit.

2.6 - Voordelen voor Partners

Zodra de aanvraag op grond van Artikel 2.2 hierboven door Stemtech is geaccepteerd, is de aanvrager een Onafhankelijk Partner van Stemtech die recht heeft op de volgende voordelen:

- (a) Kopen van bepaalde Stemtech producten en diensten tegen groothandelsprijzen,
- (b) Actief zijn in de retailhandel van Stemtech producten zoals beschreven in officiële literatuur van Stemtech,
- (c) Stemtech voorstellen aan klanten en commissies verdienen over de productaankopen door deze klanten,
- (d) Beloning ontvangen krachtens de Stemtech Zakelijke Kans, waar dit van toepassing is en als aan de eisen is voldaan,
- (e) Sponsor zijn voor andere personen als Partners in de Stemtech Zakelijke Kans, daarmee een Partnersorganisatie opbouwen en vooruitgang boeken via het Beloningsplan,
- (f) Periodieke literatuur en andere communicaties van Stemtech ontvangen,
- (g) Deelname aan door Stemtech Corporate gesponsorde ondersteuning, diensten, training, evenementen voor motivatie en erkenning, na betaling van desbetreffende kosten waar dit van toepassing is en als aan de eisen is voldaan,
- (h) Deelname aan promotionele en motiverende wedstrijden en programma's die door Stemtech voor de Partners worden gesponsord.

2.7 - Meerdere aanvragen

Als Stemtech meerdere aanvragen ontvangt voor dezelfde aanvrager(s) die dezelfde Sponsor-Partner aanduiden, dan zal alleen de eerste door Stemtech ontvangen aanvraag verwerkt worden. Als er meerdere aanvragen door Stemtech worden ontvangen die informatie voor verschillende Sponsor-Partners bevatten, dan zal Stemtech zich het recht voorbehouden om de aangewezen Sponsor-Partner te bepalen, zonder voorafgaande kennisgeving aan de aanvrager of de Sponsor-Partner.

8

2.8 - Een onafhankelijk Partnerschap van Stemtech exploiteren

Zodra de aanvraag door Stemtech is geaccepteerd en de betaling voor de Kit heeft plaatsgevonden, krijgt de aanvrager toestemming om een Onafhankelijk Partnerschap van Stemtech te exploiteren. Om Partners te helpen bij het opbouwen van een succesvol bedrijf, moedigt Stemtech alle Partners aan om volledige en nauwkeurige bestanden van al hun zakelijke transacties bij te houden.

2.9 - Juridische leeftijd

Alle HoofdPartners dienen 18 jaar of ouder te zijn. De aanvraag is een contractuele overeenkomst. Daarom dienen HoofdPartners de wettelijke leeftijd te hebben in hun land van verblijf om zelf verantwoordelijkheid te kunnen nemen voor de contractuele afspraken en om te kunnen werken. Personen onder de leeftijd van 18 jaar ("minderjarigen") kunnen zich inschrijven als Secundaire Partner met dezelfde aanvraag als de eerste aanvrager (ouder).

2.10 - Meerdere Partnerschaphouders van Stemtech per huishouden

Een Partner kan in slechts een (1) Stemtech Partnerschap werken of belangen hebben (wettelijke of gemachtigd). Niemand kan meer dan een (1) Stemtech Partnerschap exploiteren, er belangen in hebben of er beloning van ontvangen. Stemtech zal uitzonderingen op dit beleid overwegen als een Partner een bedrijf erft op grond van een rechtmatig testament of testamentair instrument. Met uitzondering van echtgenoten, kunnen personen van dezelfde familie geen deel uitmaken of belangen hebben bij meer dan een (1) Partnerschap van Stemtech. De definitie van "familie" is dat ouders en afhankelijke kinderen leven of zaken doen op hetzelfde adres.

Als echtgenoten actief zijn in één Partnerschap van Stemtech, dan dienen BEIDE echtgenoten de Partnerschapovereenkomst te ondertekenen. Erkenning binnen de Stemtech Zakelijke Kans wordt alleen toegekend aan aanvragers die de Partnerschapovereenkomst invullen en ondertekenen. Stemtech behoudt zich het recht van verbod voor t.a.v. een echtgenoot of een andere persoon die de Partnerschapovereenkomst niet heeft ingevuld en ondertekend voor (a) de verkoop van Stemtech producten en diensten ; (b) rechtstreekse inkoop van producten en diensten van Stemtech met gebruik van de Partnerschap account van de andere echtgenoot en (c) de ontvangst van erkenning binnen de Stemtech Zakelijke Kans. Niets in dit Artikel 2.11 zal een belemmering of een beperking vormen voor de toepassing van Artikel 2.12.

Echtgenoten kunnen ieder hun eigen bedrijf exploiteren, zolang zij volgende regels respecteren:

- (a) De echtgenoot die het eerste bedrijf (het "senior-bedrijf") exploiteert, dient vijf AutoShip Partners of AutoShip retailklanten te registreren en te beheren, voordat de andere echtgenoot een zelfstandig bedrijf (het "junior-bedrijf") kan opzetten;
- (b) De tweede echtgenoot die een zelfstandige onderneming (het "junior-bedrijf") registreert, moet worden gesponsord door zijn echtgenote/echtgenoot (het "senior-bedrijf") en op het eerste niveau van het senior-bedrijf worden geplaatst;
- (c) Het junior-bedrijf kan het Leadership Pakket niet aankopen;
- (d) De maximale eerste aankoop die voor het junior-bedrijf is toegestaan, is het Startpakket van €79,00.
- (e) Indien de echtgenoten eerder een positie hadden met beide handtekeningen op een Stemtech aanvraag, dan is een van de echtgenoten verplicht om de gezamenlijke positie op te geven en kosten van €100 te betalen voor een aparte positie volgens bovenstaande beschrijving.

2.11 - Acties van de leden van het huishouden of verbonden personen

9

Als een lid van het huishouden van een Partner actief is in een activiteit die, indien uitgevoerd door de Partner, een bepaling van de Overeenkomst zou schenden, zullen dergelijke activiteiten worden beschouwd als een schending door de Partner en kan Stemtech disciplinaire maatregelen treffen. Als een persoon die op enigerlei wijze verbonden is met een bedrijf, partnerschap, trust of andere eenheid (gezamenlijk "verbonden persoon") de Overeenkomst schendt, zal een dergelijke actie worden beschouwd als een schending door de zakelijke eenheid en kan Stemtech disciplinaire actie ondernemen tegen de entiteit zoals hierin beschreven in de Artikelen 9 en/of 10.

2.12 - Bedrijven, partnerschappen, trusts en andere bedrijfseenheden

Een bedrijf, partnerschap of trust (gezamenlijk aangeduid als een "Zakelijke eenheid") kunnen een aanvraag doen om Partner van Stemtech te worden. Stemtech behoudt zich het recht van inzage voor in de oprichtingsakte van de zakelijke eenheid, de partnerschapsovereenkomst of trustdocumenten (deze documenten worden gezamenlijk aangeduid als de "Entiteitsdocumenten") die op verzoek worden voorgelegd. Een aanvraag moet worden ingevuld met de naam van de zakelijke eenheid als de HoofdPartner en ondertekend door een gemachtigde persoon van de zakelijke entiteit als de Secundaire Partner. Een ID-formulier van de zakelijke entiteit dient ook te worden ingevuld en ingediend bij de aanvraag. Personen die aangesloten zijn bij de zakelijke eenheid, zijn gezamenlijk aansprakelijk voor alle schulden van de zakelijke eenheid t.a.v. Stemtech en voor de naleving van de bepalingen en voorwaarden van de documenten van bestuur. Het is directe familieleden van de functionarissen, directeuren, aandeelhouders en/of de trustees van de zakelijke eenheid niet toegestaan om zich individueel te registreren als Onafhankelijke Partners van Stemtech.

2.13 - Voorwaarden voor rapporten van bedrijfseenheden

Stemtech eist kennisgeving van elke verkoop of uitgave van aandelen, partnerschaprente of trustrente. Bovendien dienen alle nieuwe functionarissen, directeuren, aandeelhouders, partners, leden of trustees een individuele aanvraag als Secundaire Partner in te vullen. Stemtech behoudt zich het recht voor om disciplinaire maatregelen te treffen, waaronder maar niet beperkt tot het beëindigen van een Stemtech Partnerschap als een verkoop of uitgave van

aandelen, partnerschaprente, trustrente of enig ander belang plaatsvindt voor iemand die het bovenbeschreven aanvraagproces niet heeft voltooid.

2.14 - Het omzetten van of naar een bedrijfseenheidstatus

Een Partnerschap van Stemtech kan van status veranderen, onder dezelfde sponsor, naar of van een partnerschap, bedrijf of trust of van de ene soort zakelijke eenheid naar de andere, door een nieuwe aanvraag in te dienen. Bij het indienen van de herziene aanvraag wordt u verzocht de woorden "REGISTRATIEWIJZIGING" in het voor de handtekening van de sponsor bedoelde veld aan te brengen, omdat de handtekening van de Sponsor niet noodzakelijk is voor een registratiewijziging. Betalingen zullen op naam van de zakelijke eenheid plaatsvinden.

2.15 - Veronderstelde/Fictieve bedrijfsnamen

Particulieren kunnen een aanvraag doen om Onafhankelijk Partner van Stemtech te worden onder een aangenomen of fictieve bedrijfsnaam, op voorwaarde dat de aanvraag de wettelijk geregistreerde naam van de persoon of de zakelijke eenheid vermeldt. Uitsluitend als voorbeeld: John Smith / onder de bedrijfsnaam "Smith Enterprises" - Smith Enterprises zal verschijnen als de HoofdPartner en John Smith als de Secundaire Partner. Geen enkel Partnerschap van Stemtech is gemachtigd om welk type aanvraag of document dan ook in te dienen bij regeringsinstanties onder de naam StemTech, en/of onder een andere naam die aan Stemtech en/of haar producten en diensten verbonden is.

10

2.16 - Jaarlijkse verlenging van de Partnerschapovereenkomst

De looptijd van de Partnerschapovereenkomst is een (1) jaar vanaf de datum van de aanvaarding door Stemtech ("Jaarlijkse einddatum"). Stemtech en de Partner kunnen beide de keuze maken om de Partnerschapovereenkomst niet te verlengen. Stemtech en de Partner zien af van vorderingen tegenover elkaar i.v.m. de keuze om niet te verlengen of een eventuele weigering om te verlengen. Als een Partner ervoor kiest om de Partnerschapovereenkomst te verlengen, dient hij de verlenging elk jaar te bevestigen door de betaling van de jaarlijkse verlengingskosten op de eerste dag van de maand na de jaarlijkse einddatum, om achterstallige kosten en sancties te vermijden. Uitsluitend als voorbeeld: Als de aanvraag door Stemtech werd aanvaard op 17 april, dan is de verplichte verlengingsdatum 1 mei en dient de betaling van de verlengingskosten elk jaar dat de Partner ervoor kiest om de Overeenkomst te verlengen, uiterlijk op 1 mei door Stemtech ontvangen te worden. Als de verlengingskosten niet binnen dertig (30) dagen na het verstrijken van de lopende termijn van de Partnerschapovereenkomst betaald is, dan wordt de Partnerschapovereenkomst beëindigd. Het is de verantwoordelijkheid van de Partner om jaarlijks zijn Partnerschapovereenkomst te verlengen, ongeacht of Stemtech een aanmaning stuurt of niet. Om de problemen in verband met onbedoeld achterwege laten van een verlenging van Partnerschap te voorkomen, moedigt Stemtech de Partners aan om gebruik te maken van de automatische verlengoptie die op de Partneraanvraag en -overeenkomst staat vermeld. Als een Partner ervoor kiest om zijn bedrijf automatisch op jaarbasis te verlengen, dan worden de jaarlijkse verlengingskosten automatisch belast op zijn credit- of debetcard en zal er geen sprake zijn van verlies als gevolg van onbedoelde nalatigheid om te verlengen.

2.17 - Verlengingskosten

Verlengingskosten kunnen worden betaald door:

- (a) de Afdeling Partner Services te bellen en de verlengingskosten in rekening te brengen op de credit- of debetcard of
- (b) Afdeling Partner Services schriftelijk te verzoeken om de verlengingskosten automatisch van de commissiebetalingen voor de Partner af te trekken;
- (c) De automatische verlengingsoptie te selecteren.

Stemtech kan geen verlenging accepteren zonder de betaling van de jaarlijkse kosten. Bij betaling van de jaarlijkse verlengingskosten gaan zowel de eerste als de Secundaire Partners akkoord om de documenten van bestuur van Stemtech in acht te blijven nemen. Bij gebruik van het verlengingsformulier, dienen zowel de Hoofd- als de Secundaire Partners dit te ondertekenen. Als een Partner een Partnerschapovereenkomst in meer dan een land heeft ingevuld, kan de Partner de Partnerschapovereenkomst voor elk land op hetzelfde moment verlengen door contact op te nemen met de Afdeling Partner Services.

2.18 - Status Onafhankelijk Partner

Elke Onafhankelijk Partner van Stemtech is een onafhankelijke ondernemer die verantwoordelijk is voor zijn Partnerschap. Geen enkele Partner is een medewerker, franchisenemer, joint venture, agentschap partner of partner van Stemtech. Het is voor Partners ten strengste verboden om te beweren of te suggereren, mondeling of schriftelijk dat hij een medewerker, eigenaar, franchisenemer, vertegenwoordiger, joint venture partner of agent van Stemtech of iets anders zijn dan een Onafhankelijk Partner. Partners van Stemtech hebben niet het recht om (a) Stemtech aan enige verplichting te binden, (b) een overeenkomst aan te gaan in naam van Stemtech, en/of (c) zich voor te stellen als medewerker van Stemtech aan derde partijen.

Partners van Stemtech hebben niet het recht om misleidende beweringen te uiten die schadelijk kunnen zijn voor de Onderneming of hun status als onafhankelijke ondernemer onjuist voor te stellen; zij stellen zich in zulke gevallen bloot aan disciplinaire sancties.

De status als onafhankelijke ondernemer geeft de Partner toegang tot de Afdeling Klantenservice van het bedrijf voor hulp, als dat nodig is. De Partner dient blijk te geven van professionaliteit bij de communicatie met de Afdeling Klantenservice van de Onderneming. Het gebruik van lasterlijke of grove, onbeleefde taal wordt beschouwd als 11 onaanvaardbaar gedrag bij de communicatie met de Afdeling Klantenservice van de Onderneming.

2.19 - Beloningsovereenkomst

Een Partner is volledig verantwoordelijk voor al zijn mondelinge en schriftelijke verklaringen met betrekking tot producten en diensten van Stemtech en tot de Stemtech Zakelijke Kans die niet uitdrukkelijk zijn opgenomen in de officiële materialen van Stemtech. Partners gaan akkoord om directeuren, functionarissen, werknemers en agenten van Stemtech schadeloos te stellen, en ze te vrijwaren van welke acties, procedures, claims, aansprakelijkheden, kosten, lasten en uitgaven dan ook, waaronder vonnissen, civielrechtelijke sancties, terugbetalingen, juridische en/of gerechtelijke kosten of zakelijk verlies dat geleden is door Stemtech of een van de voornoemden, als gevolg van de ongeautoriseerde voorstellingen of acties door de Partner. DEZE BEPALING BLIJFT OOK NA DE BEËINDIGING VAN DE OVEREENKOMST VAN KRACHT.

2.20 - Aangifte inkomstenbelasting

Als zelfstandig onafhankelijk ondernemer is de Partner verantwoordelijk voor alle noodzakelijke belastingaangiften en de betaling van alle toepasbare belastingen en heffingen in verband met het Partnerschap van Stemtech en voor het onderhouden van de noodzakelijke administratie om de juiste beoordeling en de betaling van dergelijke belastingen of heffingen te garanderen.

2.21 - Naleving van de wet

Elke Partner moet voldoen aan alle van toepassing zijnde wetten, inclusief maar niet beperkt tot statuten, verordeningen, codes en reglementen betreffende de exploitatie van zijn Partnerschap. De Partners zijn verantwoordelijk voor hun eigen bestuurlijke beslissingen en uitgaven, met inbegrip van alle inkomsten en belastingen voor zelfstandigen. Elk Partnerschap is vrij om eigen verkoopprijspolitiek en eigen werkwijzen vast te stellen, voor zover die binnen de richtlijnen in de documenten van bestuur en/of in andere officiële Stemtech publicaties vallen.

2.22 - Geen exclusieve gebieden

Het is Onafhankelijke Partners van Stemtech niet toegestaan om te impliceren of te verklaren dat hij beschikt over een exclusief gebied voor het werven en/of de verkoop van Stemtech producten. Er zijn geen geografische beperkingen voor de marketing, de verkoop of wervingsdoelstellingen binnen het Nederland.

2.23 - Het niet-concurrentiebeding

De Partners van Stemtech zijn vrij om deel te nemen aan andere zakelijke ondernemingen voor directe verkoop, netwerkmarketing (multilevel) of andere marketing mogelijkheden (gezamenlijk "Directe verkoop"). Het is voor Partners van Stemtech echter verboden om gedurende de looptijd van de Partnerschapsovereenkomst de marketingkansen en/of producten van andere directe verkoopbedrijven te werven, te bevorderen en/of te verkopen aan andere Partners of retailklanten van Stemtech.

12

Na de beëindiging van de Partnerschapsovereenkomst en gedurende een periode van twaalf (12) maanden daarna, mag een voormalige Partner de handelsgeheimen of vertrouwelijke informatie van Stemtech niet gebruiken om de marketingkansen en producten van andere directe-verkoopbedrijven te werven, te bevorderen en/of te verkopen aan een Partner of retailklant van Stemtech. Er bestaat een vermoeden dat de handelsgeheimen of vertrouwelijke informatie van Stemtech gebruikt is, als de voormalige Partner van Stemtech een Stemtech Partner werft : (1) die deel uitmaakte van de Partnerorganisatie van de voormalige Partner of (2) als de voormalige Partner contact heeft, een relatie heeft ontwikkeld en kennis heeft opgedaan met de Partner of de retailklant op grond van hun wederzijdse deelname aan Stemtech.

Een feitelijke werving of poging tot werving of registratie van Partners of retailklanten van Stemtech voor andere zakelijke ondernemingen met directe verkoop, zowel direct als indirect of via derde partijen, is ten strengste verboden gedurende de looptijd van de Partnerschapsovereenkomst. Dit omvat maar is niet beperkt tot de presentatie of het assisteren bij de presentatie van andere bedrijven met directe verkoop aan welke Partner of retailklant van Stemtech dan ook of impliciet of expliciet aanmoedigen van welke Partner of retailklant van Stemtech dan ook om zich bij een andere zakelijke onderneming met directe verkoop te voegen. Er bestaat een aanzienlijke kans dat er een conflict zal ontstaan als een Partner meer dan één programma voor directe verkoop exploiteert; het is de verantwoordelijkheid van de Partner om eerst vast te stellen of een potentiële klant een Partner of retailklant van Stemtech is, voordat de potentiële klant geworven of geregistreerd wordt voor een ander bedrijf met activiteiten in netwerkmarketing.

De term "werven" in dit hoofdstuk betekent de feitelijke uitnodiging of poging daartoe, registratie, aanmoediging of inspanning om op een andere wijze te invloed uit te oefenen, direct of indirect of via derde partijen, op een Partner of retailklant van Stemtech met het doel deze te registreren voor deelname aan andere bedrijfskansen voor directe verkoop. Partners mogen geen concurrerende producten of diensten die niet van Stemtech zijn, verkopen of proberen te verkopen, aan retailklanten of Partners van Stemtech. Elk product of elke dienst in dezelfde algemene categorie als Stemtech producten of diensten wordt als concurrerend beschouwd; d.w.z. elk voedingssupplement bevindt zich in dezelfde algemene categorie als de productlijn van Stemtech en is daarom een concurrerend product, ongeacht de verschillen in kosten, kwaliteit, ingrediënten of voedingswaarde.

Partners mogen geen producten, diensten, publicaties, internetinstrumenten of andere elementen die kunnen worden

voorgesteld als hulpmiddelen om de Partner succesvoller te maken met hun Stemtech bedrijf, verkopen of proberen te verkopen, aan andere Partners. UITSLUITEND door Stemtech geproduceerde verkoopsinstrumenten kunnen met andere Stemtech Partners worden gedeeld. Partners mogen van de aankoop van verkoopinstrumenten geen vereiste maken voor Partners in hun downline-organisatie en het gebruik van verkoopinstrumenten niet exploiteren als bron van inkomsten.

Partners mogen producten van Stemtech niet presenteren met producten of diensten die niet van Stemtech zijn, op een wijze die verwarrend of misleidend kan zijn voor een potentiële klant of Partner in verband met een eventuele relatie tussen Stemtech en de producten of diensten die niet van Stemtech zijn. Partners mogen de Stemtech Zakelijke Kans of producten van Stemtech niet aanbieden aan potentiële of bestaande retailklanten of Partners in combinatie met een programma, gelegenheid, product of dienst dat/die niet van Stemtech is. Partners mogen de Stemtech Zakelijke Kans en producten of diensten die niet van Stemtech zijn, niet aanbieden tijdens of na marketingevenementen, workshops of conferenties van Stemtech (inclusief evenementen die door Onafhankelijke Partners van Stemtech gesponsord zijn).

2.24 - Wijzigingen van de Partnerschapovereenkomst

Partners dienen alle wijzigingen van de informatie in zijn Partnerschapovereenkomst schriftelijk aan Stemtech te melden. Partners kunnen hun bestaande Partnerschapovereenkomst wijzigen door aan de Afdeling Partner Services van het land van de HoofdPartner een ingevuld aanvraagformulier voor te leggen, met de gewijzigde gegevens en met de woorden "REGISTRATIEWIJZIGING" aangebracht in het voor de sponsor bedoelde veld, omdat de handtekening van de sponsor niet noodzakelijk is voor een registratiewijziging. Zowel de Hoofd- als alle Secundaire Partners dienen de aanvraag te ondertekenen. De effectieve datum van de aanvraag zal de datum van de oorspronkelijke aanvraag in het dossier met Stemtech blijven. Stemtech zal geen wijzigingen van informatie op de 13 aanvraag per telefoon aannemen.

2.25 - Wijzigingen van adressen of telefoon

Om tijdige levering van producten, ondersteunende materialen en beloning te garanderen, is het van cruciaal belang dat de bestanden van Stemtech bijgewerkt zijn. Partners die van plan zijn te verhuizen of hun adres en/of telefoonnummer te wijzigen, dienen aan de Afdeling Partner Services een ingevulde aanvraag voor te leggen met de gewijzigde gegevens en met de woorden "REGISTRATIEWIJZIGING" aangebracht in het voor de sponsor bedoelde veld, omdat de handtekening van de sponsor niet noodzakelijk is voor een registratiewijziging. Zowel de Hoofd- als alle Secundaire Partners dienen de aanvraag te ondertekenen. Om regelmatige levering te kunnen garanderen, moeten alle wijzigingen twee (2) weken van tevoren aan Stemtech worden doorgegeven. Men dient voor de verwerking rekening te houden met dertig (30) dagen na de ontvangst door Stemtech van de aankondiging. De effectieve datum van de aanvraag zal de datum van de oorspronkelijke aanvraag in het dossier met Stemtech blijven. Stemtech zal geen wijzigingen van informatie op de aanvraag per telefoon aannemen.

2.26 - Secundaire Partners toevoegen

Om een medeaanvrager (een persoon of een zakelijke entiteit) aan een bestaand Stemtech Partnerschap toe te voegen, vraagt de Onderneming om zowel een schriftelijk verzoek, ondertekend door de HoofdPartner, als een correct ingevulde aanvraag met het persoonlijke identificatienummer van de Secundaire Partner, de handtekening en de woorden "REGISTRATIEWIJZIGING" aangebracht in het voor ondertekening van de Sponsor bedoelde veld van de aanvraag. Om te voorkomen dat Artikel 3.8 omzeild wordt, dient de HoofdPartner als partij volgens de oorspronkelijke aanvraag te blijven. Als de HoofdPartner zijn relatie met de Onderneming wenst te beëindigen, dient hij zijn Partnerschap te verkopen, over te dragen of toe te wijzen in overeenstemming met Artikel 3.8. Als deze procedure niet gerespecteerd wordt, zal het Partnerschap na de terugtrekking van de HoofdPartner worden beëindigd. Alle beloningsbetalingen zullen gericht worden aan het adres in het informatiebestand voor de HoofdPartner. Men dient er rekening mee te houden dat

de wijzigingen die zijn toegestaan binnen het bereik van dit Artikel niet gelden voor verandering van sponsorschap. Veranderingen van sponsorschap worden behandeld in Artikelen 3.5 en 3.7. Stemtech kan, naar eigen goeddunken, formele documenten eisen, voordat eventuele wijzigingen in een Stemtech Partnerschap worden doorgevoerd. Men dient rekening te houden met dertig (30) dagen na de ontvangst van het verzoek door Stemtech voor verwerking.

2.27 – Inactieve status

Elke Onafhankelijk Partner die gedurende een periode van zes (6) opeenvolgende maanden geen bestelling voor producten of een bestelling van een retailklant plaatst, zal worden opgeheven wegens inactiviteit. Dit zal de toegang tot het Backoffice en de persoonlijke website deactiveren en het permanent verlies van een downline tot gevolg hebben. Het is de verantwoordelijkheid van de Onafhankelijk Partner om zijn activiteiten te beheren om actief te blijven. Als een inactieve Partner weer actief wil worden, moet hij of zij contact opnemen met de Afdeling Partner Services, de toepasselijke verlengingskosten betalen en een bestelling plaatsen voor producten voor hem-/haarzelf of via een retailklant. Zodra een Partner is opgeheven wegens inactiviteit, moet hij zes (6) kalendermaanden wachten voordat een nieuwe registratie kan plaatsvinden.

Artikel 3 - Sponsoring en training

3.1 - Sponsoring

Alle Partners ("Sponsors") die aan de eisen voldoen hebben het recht om Sponsor te zijn en anderen te registreren voor de Zakelijke Kans bij Stemtech. Elke potentiële aanvrager heeft het uiteindelijke recht om zijn eigen sponsor te kiezen. Partners van Stemtech worden uitsluitend vergoed voor de verkoop van producten, niet voor sponsorschap van nieuwe Partners bij Stemtech. Het is Partners ten strengste verboden om valse Partners te registreren en verkoopvolume voort te brengen door of onder een dergelijk Partnerschap, met het doel om aan de eisen voor kwalificatie te voldoen en/of extra commissies te verdienen. Voordat de ondertekening van de Distributieovereenkomst plaatsvindt, dienen Sponsors verantwoording te nemen voor de kennisgeving t.a.v. de aanvrager van de bepalingen en voorwaarden van de documenten van bestuur. Van elke sponsor wordt verwacht dat hij zorgvuldig zal vermijden de indruk te wekken dat hij optreedt als medewerker of agent van Stemtech. De status van onafhankelijke ondernemer van de Sponsor wordt te allen tijde gehandhaafd en duidelijk gecommuniceerd.

Een sponsor kan een nieuwe kandidaat onder een andere Partner in zijn downline plaatsen (de "Plaatsingsponsor"). Als een sponsor de nieuwe Partner toe wil wijzen aan een Plaatsingsponsor, moet de plaatsing in de "Wachtkamer" (te vinden in het gedeelte "Mijn organisatie" van uw Backoffice) worden afgerond binnen de eerste kalendermaand, waarin de aanvraag voor de nieuwe kandidaat is ingediend.

3.2 - Permanente training

Alle Partners dienen bonafide assistentie en opleiding te verstrekken om ervoor te zorgen dat zijn downline op de juiste wijze met zijn Stemtech Partnerschap werkt. Sponsors dienen voortdurend contact en communicatie te onderhouden met de Partners in hun downline organisaties. Voorbeelden van dergelijke contacten en communicatie kunnen omvatten maar zijn niet beperkt tot: nieuwsbrieven, schriftelijke correspondentie, persoonlijke ontmoetingen, telefonisch contact, voicemail, e-mail en begeleiding van de downline Partners bij vergaderingen, trainingssessies en andere functies van Stemtech. Sponsors zijn ook verantwoordelijk voor de motivering en de training van nieuwe Partners wat betreft Stemtech productkennis, effectieve verkooptechnieken (inclusief de afronding van een verkoop, de voorbereiding van de bestelformulieren en ontvangstbewijzen), de Stemtech Zakelijke Kans en de naleving van de P&Ps en de documenten van bestuur van de Onderneming. Communicatie met en de opleiding van downline Partners dienen echter Artikel 4 niet te schenden.

Sponsors dienen duidelijk aan de downline Partners te communiceren dat het niet noodzakelijk is om trainingsmateriaal te kopen, als voorwaarde voor het verkrijgen van advies van de Sponsor. Als Sponsors kosten voor training in rekening brengen, dan dienen zij tijdens de daaropvolgende 14 dagen volledige terugbetaling (met aftrek van eventuele onderhoudskosten) te bieden aan een Partner die ontevreden is over de opleiding.

3.3 - Lopende communicatie met downline organisatie

Sponsors dienen de Partners te controleren in hun downline organisaties om ervoor te zorgen dat downline Partners geen incorrecte product- of bedrijfsclaims maken en zich niet op illegale of ongepaste wijze gedragen.

3.4 - Doorgaande verkoopactiviteiten

Verantwoordelijkheden: Partners hebben, ongeacht hun prestatieniveau, de doorgaande verplichting om persoonlijk de verkoop te bevorderen en aan te sturen via nieuwe en bestaande retailklanten en zijn downline Partners.

3.5 - Overdracht Inschrijver of Plaatsingsponsor

Om de integriteit van Stemtech Zakelijke Kans en alle downline organisaties te beschermen en om het harde werk van alle Partners te beschermen, raadt Stemtech nadrukkelijk veranderingen in sponsorschap af. Het behoud van de sponsorstructuur is van cruciaal belang voor het succes van elke Partner en elke downline organisatie. Daarom is de overdracht van een Partnerschap van Stemtech van de ene naar de andere Sponsor zelden toegestaan.

Afgezien van plaatsing van Partners uit de online "wachtkamer" binnen de kalendermaand na de eerste registratie, dienen Partners die een verandering van sponsor willen aanvragen, een volledig ingevuld Sponsoring Overdrachtformulier bij de Afdeling Partner Services in te dienen, samen met een bedrag van €100 dat voor elke overdrachtgoedkeuring volledig moet worden betaald. Het sponsoroverdrachtformulier moet worden ondertekend door de directe zeven (7) Partners in de upline van de Partner die de overdracht verzoekt. Een Partner mag slechts een (1) keer om een sponsoroverdracht vragen.

Behalve in desbetreffende gevallen van frauduleuze Sponsoring WORDEN DOWNLINE Partners NIET OVERGEPLAATST MET HET OVERGEDRAGEN Partnerschap. Alle verzoeken om overdracht met als motief frauduleuze registratiepraktijken (met inbegrip van registratiepraktijken die de documenten van bestuur schenden) dienen binnen dertig (30) dagen na de datum, waarop de aanvraag door Stemtech werd aanvaard, bij de Afdeling Partner Services te worden ingediend; zij zullen geval per geval beoordeeld worden. Het is de beslissing van Stemtech of de downline van de overgedragen Partner samen met hem of haar verplaatst zal worden.

3.6 - Cross-Sponsoring

- 16 Daadwerkelijke of pogingen tot cross-sponsoring is streng verboden. "Cross sponsoring" wordt gedefinieerd als de registratie van een persoon of entiteit die al een Overeenkomst als huidige klant of als Partner in het dossier met Stemtech heeft of die een dergelijke Overeenkomst binnen de zes voorafgaande kalendermaanden binnen een andere lijn van sponsoring heeft gehad. Het gebruik van de naam van een echtgenoot of een familielid, handelsnamen, aangenomen namen, bedrijven, partnerschappen, trusts, fictieve ID-nummers of andere kunstgrepen om dit beleid te omzeilen, is/zijn verboden. Dit beleid zal de overdracht van een Stemtech bedrijf niet verbieden, overeenkomstig de Artikelen 3.5, 3.7 of 3.8.

Als cross-sponsoring wordt ontdekt, moet dit onmiddellijk onder de aandacht van de Onderneming worden gebracht. Stemtech kan disciplinaire maatregelen treffen tegen de Partner die van organisatie is veranderd, en/of tegen de Partners die de cross-sponsoring hebben aangemoedigd of eraan hebben deelgenomen. Stemtech kan ook de downline van de overtredende Partner terugplaatsen, geheel of gedeeltelijk, naar zijn oorspronkelijke downline organisatie, als de Onderneming dit billijk en haalbaar acht. Stemtech is echter niet verplicht om de downline organisatie van de Partner die betrokken is bij de cross-sponsoring te verplaatsen en de uiteindelijke beslissing betreffende de downline organisatie ligt bij Stemtech. Elke situatie zal worden beoordeeld op basis van geval per geval. Partners zien af van alle vorderingen en beroepen tegen Stemtech die voortvloeien uit of in verband staan met de maatregelen voor de downline organisatie van de bij cross-sponsoring betrokken Partner.

3.7 - Vrijwillige beëindiging en nieuwe aanvraag

Een Partner kan van organisatie veranderen door zijn Partnerschapovereenkomst vrijwillig te beëindigen en inactief te blijven (dat wil zeggen, geen aankopen van Stemtech producten voor wederverkoop, geen verkoop van Stemtech producten, geen sponsoring, geen aanwezigheid bij functies van Stemtech of deelname in andere Partner-activiteiten of exploitatie van een ander Stemtech Partnerschap) gedurende zes (6) volle kalendermaanden. Na de periode zes (6) kalendermaanden van inactiviteit kan de voormalige Partner opnieuw onder een nieuwe sponsor registreren. Stemtech behoudt zich het recht voor om af te zien van de eis van zes (6) kalendermaanden in afzonderlijke gevallen.

3.8 - Verkoop, overdracht of toewijzing van een Stemtech Partnerschap

Hoewel Partners belangen hebben bij de exploitatie van een Partnerschap van Stemtech en er een vergunning voor hebben, is de verkoop, overdracht of toewijzing van een Stemtech Partnerschap onderhevig aan bepaalde beperkingen. Het Partnerschap van Stemtech mag alleen worden verworven of verkocht, overgedragen of toegewezen aan Stemtech, de actieve upline Sponsors van de HoofdPartner of een niet-Stemtech Onafhankelijk Partner, met de betaling aan Stemtech van de kosten van €100 voor de administratie en verwerking van gegevens; de betaling moet plaatsvinden voor de verkoop, overdracht of toewijzing. Stemtech behoudt zich het recht voor om af te zien van deze kosten of deze aan te passen, in afzonderlijke gevallen. Een Partnerschap van Stemtech kan niet worden verworven of verkocht, overgedragen of toegewezen via/aan een inactieve Sponsor of aan bestaande downline of cross-line Partners. Alle verkopen, transfers of opdrachten van het Partnerschap zijn onderworpen aan de goedkeuring van Stemtech die niet op onredelijke gronden zal worden onthouden. Stemtech kan weigeren de verkoop, overdracht of toewijzing van een Partnerschap goed te keuren, als deze in strijd is geweest met de Overeenkomst binnen de voorafgaande twaalf (12) maanden na de aanvraag. Als een Partner overweegt of wenst zijn Partnerschap te verkopen, over te dragen of te verwijzen, dan dient hij eerst de Afdeling Partner Services in te lichten voordat documenten voor de verkoop worden besproken of toegelicht. Partners die een verkoop, overdracht of opdracht uitvoeren zonder toestemming van Stemtech, lopen het risico dat de transactie wordt afgewezen en het Partnerschap beëindigd door Stemtech. Voor een verkoop, overdracht of toewijzing van een Partnerschap van Stemtech dient de volgende passende juridische documentatie aan Stemtech te worden verstrekt:

1. Ondertekende overeenkomst van verkoop, overdracht of toewijzing;
2. Transfersom van €100;
3. Een ingevulde Partnersovereenkomst, inclusief het huidige Partner ID-nummer, met de schriftelijk aangebrachte woorden "Verkoop/Overdracht/Toewijzing" (al naar gelang van toepassing).

17

3.9 - Overdracht bij overlijden van een Partner

Bij overlijden van een Partner kan zijn Partnerschap worden doorgegeven aan zijn erfgenamen volgens het testament van de overleden Partner of een ander testamentair instrument, zolang de bepalingen van dit beleid worden nageleefd. Passende juridische documentatie moet worden voorgelegd aan Stemtech om een correcte overdracht zeker te stellen. Partners dienen daarom een advocaat te raadplegen om hem/haar te helpen bij het opstellen van een testament of een ander testamentair instrument dat de instructie wat betreft zijn Stemtech Partnerschap moet bevatten. Om een testamentaire overdracht van een Partnerschap van Stemtech te bewerkstelligen, moet de opvolger de volgende passende juridische documentatie aan Stemtech verstrekken om een correcte overdracht zeker te stellen:

1. Een originele overlijdensakte;
2. Testamentaire bepalingen van de Partner of een gerechtelijk bevel betreffende de benoeming van een beheerder of een executeur voor de nalatenschap en schriftelijke instructies van de beheerder of executeur over de wijze waarop over het bedrijf moet worden beschikt;
3. Een complete Partnersovereenkomst met de woorden "REGISTRATIEWIJZIGING", aangebracht in het voor ondertekening door een sponsor bedoelde veld, omdat de handtekening van de Sponsor is niet noodzakelijk is.

De opvolger moet:

1. Voldoen aan de bepalingen van de Overeenkomst, en
2. Voldoen aan alle kwalificatievoorwaarden voor de status van de overleden Partner, en
3. De vergoedingen van een Partnerschap van Stemtech volgens dit Artikel zullen worden uitbetaald als een enkele betaling aan de begunstigde(n) of aan een enkele zakelijke door de begunstigde gevormde eenheid.
4. Als de begunstigde minderjarig is, dan moet het Partnerschap in voogdijschap gehouden worden tot het moment waarop de begunstigde de meerderjarige leeftijd heeft bereikt.

Een uitzondering op het beleid van de 'Meerdere Partnerschaphouders per huishouden' (Beleid 2.11) zal in overweging worden genomen in gevallen, waar een Partner of Partners belangen krijgen in een ander Partnerschap door overerving. Verzoeken om uitzonderingen op het beleid 2.11 moeten schriftelijk worden ingediend bij Stemtech bij de Afdeling

Partner Services binnen dertig (30) dagen na ontvangst door een Partner van de belangen in een tweede bedrijf door vererving.

3.10 - Overdracht bij arbeidsongeschiktheid van een Partner

Om de overdracht van een Partnerschap van Stemtech wegens arbeidsongeschiktheid te bewerkstelligen, moet de opvolger het volgende aan Stemtech verstrekken: (a) een gecertificeerde kopie van de volmacht, verstrekt door de arbeidsongeschikte Partner; (b) een gecertificeerde kopie van het wettelijk opgestelde document waarmee het Partnerschap van Stemtech overgedragen wordt aan de opvolger en (c) een Partnerschapovereenkomst ingevuld door de opvolger.

3.11 - Overeenkomsten tussen Partners van Stemtech

Stemtech zal geen overeenkomsten tussen Onafhankelijke Partners van Stemtech erkennen die betrekking hebben op de verdeling van de commissies, bonussen, verkooppercentages of sponsorschap.

3.12 - Vertrouwelijkheid en genealogierapporten

18 Alle genealogierapporten en downline activiteitenverslagen, met inbegrip van de daarin vermelde informatie en alle informatie met betrekking tot de identiteit, organisaties, verkoopvolumes en contactinformatie van Partners in welk Partner Backoffice dan ook, zijn vertrouwelijk en vormen bedrijfseigen informatie en zakelijke handelsgeheimen die het eigendom zijn van Stemtech. Genealogierapporten en downline activiteitenverslagen en Partner Backoffices worden in de grootste vertrouwelijk ter beschikking gesteld voor

Partners van Stemtech, met als het enige doel hen te helpen in hun werk met hun respectievelijke downline organisaties voor de ontwikkeling van hun Stemtech Partnerschap en mogen alleen voor dit doel gebruikt worden. Alle Partners en Stemtech gaan akkoord dat, zonder deze overeenkomst van vertrouwelijkheid en geheimhoudingsverklaring, Stemtech niet de genealogierapporten en downline activiteitenverslagen of het Partner Backoffice verstrekt, aan welke Partner dan ook. Stemtech zal de Partners voorzien van genealogierapporten en downline activiteitenverslagen tegen nominale kosten. DIT HOOFDSTUK 3.12 BLIJFT VAN KRACHT NA DE BEËINDIGING VAN DE OVEREENKOMST.

Partners van Stemtech hebben niet het recht om, in eigen naam of ten behoeve van een andere persoon of zakelijke entiteit:

- (a) Welke informatie dan ook, direct of indirect, vanuit een genealogierapport en/of downline activiteitenverslag of Partner Backoffice aan derde partijen bekend te maken;
- (b) Gebruik te maken van bedrijfseigen informatie of handelsgeheimen voor andere doeleinden dan het bevorderen van zijn Stemtech Partnerschap en het voortbrengen van verkoop van Stemtech producten en diensten;
- (d) Partners of retailklanten te werven of benaderen die vermeld worden in de rapporten of het Backoffice; of
- (e) Op welke wijze dan ook pogen om wie dan ook te beïnvloeden wat betreft hun zakelijke relatie met Stemtech of deze te wijzigen.

Op verzoek van de Onderneming zullen alle huidige of voormalige Partners het origineel en alle kopieën van de genealogierapporten en/of downline activiteitenverslagen en alle papieren kopieën of downloads van backoffice-informatie, terugsturen aan de Onderneming.

3.13 - Loyaliteit aan de Onderneming

Stemtech wil haar Partners voorzien van de beste producten, kansen en diensten die er in de industrie zijn. Daarom stelt Stemtech opbouwende kritiek en suggesties van de Partners op prijs. Al deze opmerkingen dienen schriftelijk te worden ingediend bij de Afdeling Partner Services. Vergeet niet dat Stemtech geïnformeerd moet worden door Partners om hen

de beste assistentie te kunnen bieden. De Onderneming ontvangt graag constructieve input. Daarentegen hebben negatieve reacties en opmerkingen die in de buitendienst door Partners over het bedrijf, haar producten of de Zakelijke Kans worden gemaakt, geen enkel ander doel dan om het enthousiasme van andere Partners van Stemtech te temperen. Daarom dienen de Partners geen negatieve, denigrerende of lasterlijke opmerkingen te maken over Stemtech, haar producten, programma's, het beheer of de werknemers te maken tegenover derde partijen, met inbegrip van maar niet beperkt tot andere Partners van Stemtech.

3.14 - Ontbinden van een Stemtech Partnerschap, met inbegrip van echtscheiding

Een Stemtech Partnerschap kan worden ontbonden in gevallen zoals echtscheiding en de ontbinding van een zakelijke eenheid. In de loop van een echtscheidingsprocedure of de ontbinding van een zakelijke entiteit verwacht Stemtech van de betrokken partijen dat zij zich gedragen op een wijze die voorkomt dat andere Onafhankelijke Partners van Stemtech of andere functionarissen, directeuren, aandeelhouders, werknemers, agenten, etc. van Stemtech bij een onenigheid of een geschil betrokken raken. Verder wordt van de betrokken partijen verwacht dat zij zich gedragen in overeenstemming met de Overeenkomst en op een wijze die niet ten koste gaat van functionarissen, directeuren, aandeelhouders, werknemers, agenten, etc. van Stemtech of van de bedrijven of het inkomen van andere Onafhankelijke Partners van Stemtech.

Tijdens een echtscheidingsprocedure of een ontbinding van een zakelijke entiteit, kan geen van beide partijen een aanvraag doen voor een apart Stemtech Partnerschap. Na kennisgeving aan de Afdeling Partner Services van het feit dat een echtscheiding of ontbinding gaande is, is activiteit binnen het Partnerschap niet toegestaan tenzij alle partijen het verzoek ondertekenen (bijv. verandering van adres, naam en begunstigde voor beloningsbetalingen, etc.).

In het geval van een echtscheiding of de ontbinding van een zakelijke eenheid, moet het uiteindelijke gerechtelijke 19 besluit of oordeel of de documentatie van de ontbinding, de persoon/personen identificeren die met het Stemtech Partnerschap zal/zullen werken. Een Stemtech Partnerschap mag niet verdeeld worden, op welke wijze dan ook, noch zal Stemtech verantwoordelijk zijn voor het maken van beloningsbetalingen in de vorm van meer dan een betaling. De bestaande lijnen van sponsoring onder het getroffen Stemtech Partnerschap moeten intact blijven. Een voormalige echtgenoot of functionaris, directeur, aandeelhouder die volledig afstand heeft gedaan van alle rechten op het Stemtech Partnerschap ten bate van de andere betrokken partij (en), is vrij om (a) een aanvraag te doen als nieuwe Partner van Stemtech onder de oorspronkelijke Sponsor of (b) een aanvraag te doen als nieuwe Partner in een totaal andere lijn van sponsoring volgens de keuze van de nieuwe Partner. De wachtperiode van zes (6) kalendermaanden zoals uiteengezet in de Artikelen 3.7 en 9.2, met betrekking tot vrijwillige beëindiging zal niet van toepassing zijn in situaties van echtscheiding maar zal wel van toepassing zijn in gevallen van ontbinding van een zakelijke eenheid.

Artikel 4 - Handelsmerken, literatuur en reclame

4.1 - Algemeen

Alle Partners dienen de goede reputatie van Stemtech en haar producten te waarborgen en te bevorderen. De marketing en promotie van Stemtech, Stemtech Zakelijke Kans en Stemtech producten en diensten zijn in overeenstemming met algemene belangen en dienen alle onbeleefd, bedrieglijk, misleidend, onethisch of immoreel gedrag of praktijken te vermijden.

Om zowel de producten als de buitengewone kans die Stemtech biedt te kunnen bevorderen, moeten Partners gebruik maken van de marketing- en ondersteunende materialen geproduceerd door Stemtech. De grondgedachte achter deze eis is simpel. Stemtech heeft haar producten, productlabels, de Zakelijke Kans en promotiemateriaal zorgvuldig ontwikkeld om ervoor te zorgen dat elk aspect van Stemtech geschikt, waarheidsgetrouw en onderbouwd is en voldoet aan de enorme en complexe toepasbare wettelijke vereisten. Als Stemtech Partners de mogelijkheid zouden hebben om hun eigen marketing- en promotiemateriaal (met inbegrip van reclame op het internet) te ontwikkelen, dan is de

kans heel groot dat zij, ondanks hun integriteit en goede bedoelingen, ongewild een aantal statuten of reglementen, gerelateerd aan een Stemtech Partnerschap, zouden schenden. Deze schendingen zouden de Stemtech Zakelijke Kans voor alle Partners in gevaar brengen. Daarom mogen Partners hun eigen literatuur, reclame, marketingmaterialen, audio, video en promotiemateriaal of webpagina's niet produceren zonder de schriftelijke toestemming van Stemtech.

Stemtech kan niet toestaan dat Partners nevenbedrijven opzetten die verkoop hulpmiddelen verkopen (met inbegrip van maar niet beperkt tot websites en/of "zakelijke systemen") aan andere Stemtech Partners. Daarom moeten Partners geen verkoop hulpmiddelen verkopen of proberen te verkopen aan andere Partners van Stemtech, met inbegrip van maar niet beperkt tot alle producten, diensten of elementen die kunnen worden voorgesteld als instrumenten om te helpen een Partner succesvoller te maken bij zijn Stemtech bedrijf.

Partners mogen door Stemtech geproduceerde verkoop hulpmiddelen niet reproduceren, elektronisch of op papier tenzij de informatie afkomstig is uit de Stemtech Document Library en afgedrukt precies zoals in de Document Library en binnen de vastgestelde normen van Stemtech.

4.2 - Handelsmerken en auteursrechten

Stemtech zal het gebruik door welke Partner dan ook van de handelsnamen, handelsmerken, productnamen, ontwerpen of symbolen of derivaten daarvan (gezamenlijk de "Merken"), met inbegrip van maar niet beperkt tot Stemtech UK Limited, SE2[®], StemFlo[®] etc., zonder voorafgaande schriftelijke toestemming niet toestaan. Ondanks het bovenstaande, kunnen Partners de merken die in de Stemtech Document Library ter beschikking staan, gebruiken zo lang als de Partner geïdentificeerd is als Onafhankelijk Partner van Stemtech.

- 20 Partners kunnen het logo als Onafhankelijk Partner van Stemtech dat beschikbaar is in de Document Library, op hun websites of webpagina's gebruiken.

Stemtech zal het gebruik door een Partner van de merken of derivaten daarvan, niet toestaan, met inbegrip van maar niet beperkt tot Stemtech UK Limited., SE2[®], StemFlo[®] etc., in een domeinnaam of URL, e-mailadres, sociale media of gebruikersnaam.

Partners kunnen geen gebruik maken van de naam Stemtech of van productnamen als gebruikersnaam in een eigen e-mailadres of e-mailadres beschikbaar in Stemtech backoffice, bijvoorbeeld: Stemtech@Stemtech.com.

Het is Partners niet toegestaan om opgenomen gebeurtenissen, gesponsord door Stemtech of waar een werknemer van Stemtech aan het woord is, te reproduceren voor persoonlijk gebruik, verkoop of distributie, inclusief maar niet beperkt tot telefoongesprekken, voicemailberichten en toespraken, zonder schriftelijke toestemming van Stemtech. Ook mogen Partners geen door de Onderneming geproduceerde audio- of videopresentaties voor verkoop of voor persoonlijk gebruik reproduceren.

4.3 - Literatuur

Alleen officiële literatuur van Stemtech kan worden gebruikt bij het vertegenwoordigen van Stemtech producten, de Stemtech Zakelijke Kans, en/of het Beloningsplan van Stemtech. Alle bij Stemtech beschikbare brochures, folders en andere verkoopmiddelen, zijn auteursrechtelijk beschermd en mogen niet worden gereproduceerd, gekopieerd of afgedrukt zonder de uitdrukkelijke schriftelijke toestemming van Stemtech.

4.4 - Massawerving, verkooptechnieken en gebruik van Internet website

Partners mogen, afgezien van de bepalingen in dit Artikel, geen gebruik maken van ongevraagde faxberichten, massadistributie per e-mail, ongevraagde e-mailberichten of 'spam' of deze doorsturen, bij de exploitatie van hun

Stemtech Partnerschap. De termen “ongevraagde faxberichten” en “ongewenste e-mail” betekenen de transmissie via telefoon, fax of elektronische post, respectievelijk, van materiaal of informatie, die aan anderen wordt verzonden en die reclame of bevordering kan vormen voor Stemtech, de producten, de Zakelijke Kans of enig ander aspect van Stemtech. Uitzondering: deze termen gelden niet voor een fax of e-mail gestuurd: (a) aan een persoon op voorafgaande uitdrukkelijke uitnodiging of met toestemming van die persoon of (b) aan personen met wie de Partner een gevestigde zakelijke of persoonlijke relatie heeft. De term “gevestigd bedrijf of persoonlijke relatie” betekent een voorafgaande of bestaande relatie, onderhouden door een vrijwillige communicatie in twee richtingen tussen een Partner en een persoon op basis van: (a) een verzoek, aanvraag, aankoop of transactie door de persoon ten aanzien van Stemtech producten die door deze Partner aangeboden worden of (b) een persoonlijke of familierelatie die niet eerder door één van de partijen is beëindigd.

Omdat het internet geen geografische (binnen- of buitenlandse) grenzen kent, kan informatie op het internet legaal zijn in een land en illegaal in een ander land. Daarom moeten Partners die een webpagina op internet wensen te gebruiken om zijn Partnerschap te bevorderen dat doen via de officiële website van de Onderneming, met behulp van officiële door Stemtech gekopieerde templates en de winkelwagen van Stemtech. Gebruik van eigen gecreëerde websites en het winkelwagentje van een derde partij zijn niet toegestaan. Alle online verkoopactiviteiten dienen gebruik te maken van het officiële winkelwagentje van Stemtech voor Partners.

Partners kunnen websites of webpagina's aanmaken maar kunnen alleen geautoriseerde inhoud gebruiken die rechtstreeks wordt verkregen uit de Document Library van Stemtech.

Partners kunnen banners gebruiken die door Stemtech worden verstrekt, via hun eigen gereproduceerde winkelwagen van Stemtech.

4.5 - Reclame en promoties via catalogus en nieuwsblad

21

Stemtech producten en diensten en de Zakelijke Kans mogen niet worden gepromoot door middel een catalogus van welke aard dan ook, inclusief maar niet beperkt tot een postordercatalogus en/of tijdschriften, met uitzondering van door Stemtech geproduceerde catalogussen of tijdschriften. Stemtech producten mogen alleen worden gepromoot en geadverteerd d.m.v. door Stemtech verstrekte materialen of via materialen die schriftelijk door Stemtech zijn goedgekeurd.

4.6 - Reclamedrukwerk

Alleen door Stemtech goedgekeurde materialen kunnen worden gebruikt bij adverteren, in welke gedrukte vorm van media dan ook, waaronder maar niet beperkt tot folders, brochures, display-advertenties, borden, autoruiten, etc.; hiervoor dient de Onafhankelijk Partner handelsmerken van Stemtech te gebruiken of auteursrechtelijk beschermd materiaal in elke vorm van reclame die niet geproduceerd is door Stemtech. Goedgekeurde materialen zijn te vinden via de www.Stemtech.com Backoffice. Het is voor de Partners STRENG verboden gebruik te maken van publicaties van derde partijen om Stemtech producten op de markt te brengen en Partners van Stemtech mogen geen verkoopmaterialen van derde partijen verkopen of proberen te verkopen aan een andere Partner van Stemtech.

4.7 - Telefoonlijsten en display-advertenties

Een Onafhankelijk Partner van Stemtech die de Partnerstatus van Executive Director eeft bereikt en actief heeft deelgenomen aan de opbouw van zijn Stemtech Partnerschap voor een minimum van zes (6) maanden, kan zich inschrijven in een telefoongids onder de naam van de Partner, met de woorden “Onafhankelijk Partner VOOR STEMTECH” of “Onafhankelijk Partner VOOR Stemtech producten”. Geen enkele andere variatie is toegestaan.

4.8 - Elektronische media

Onafhankelijke Partners van Stemtech moeten toestemming van hun Regionale Vice-President bij Stemtech verkrijgen, voordat zij gebruik maken van radio, televisie of een andere media voor publicitaire uitzendingen om reclame te maken voor Stemtech, de Zakelijke Kans of om de producten bekend te maken. Alleen officiële literatuur van Stemtech en de geduplicateerde website van Stemtech mogen worden gebruikt in het vertegenwoordigen van Stemtech producten en de Stemtech Zakelijke Kans. Brochures, folders en andere verkoop bevorderende materialen die beschikbaar zijn gesteld door Stemtech, mogen NIET elektronisch worden gereproduceerd, gekopieerd of herdrukt zonder de uitdrukkelijke, schriftelijke toestemming van Stemtech, met uitzondering van de Partners die de vooraf goedgekeurde informatie in de Stemtech Document Library gebruiken.

Het gebruik van e-boeken van derde partijen is streng verboden.

4.9 - Aanbevelingen

De namen van functionarissen, directeurs, aandeelhouders, werknemers en/of woordvoerders van Stemtech of anekdotes met betrekking tot functionarissen, directeurs, aandeelhouders, werknemers of woordvoerders van Stemtech mogen in geen enkele vorm van adverteren worden gebruikt zonder de voorafgaande, uitdrukkelijke, schriftelijke toestemming van Stemtech.

4.10 - Media en media-aanvragen

- 22 GEEN ENKELE Partner VAN STEMTECH HEEFT TOESTEMMING OM WOORDVOEDER TE ZIJN IN DE MEDIA VOOR STEMTECH. Partners mogen niet proberen om de media te contacteren of te reageren op aanvragen via de media ten aanzien van Stemtech, de bedrijfskansen, en/of de producten en diensten of hun onafhankelijke Stemtech Partnerschap. Alle aanvragen via welk type media dan ook moeten onmiddellijk worden doorverwezen naar de Afdeling Marketing van Stemtech. Dit beleid is bedoeld om een goed publiek imago te garanderen en om accurate en steekhoudende informatie aan het publiek te verstrekken.

4.11 - Vertegenwoordigingen als werknemer van Stemtech

Partners mogen zich niet uitgeven voor werknemers van Stemtech. Een Partner kan niet zijn telefoon beantwoorden met de woorden "Stemtech", "Stemtech UK Limited" of een andere vorm, als dat bij de beller de indruk zou kunnen wekken dat hij een officieel kantoor van Stemtech heeft bereikt of dat ze spreken met een functionaris, directeur, en/of werknemer van de Onderneming. Partners van Stemtech mogen geen welkomstbericht voor telefoon- en voicemaildiensten opnemen, dat expliciet of impliciet suggereert dat de ontvanger in verbinding is met een officiële zetel van Stemtech of dat ze spreken met een functionaris, directeur, en/of werknemer van de Onderneming.

4.12 - Telemarketing

Het is voor Onafhankelijke Partners van Stemtech ten strengste verboden om gebruik te maken van telemarketing tactieken van welke aard dan ook, om producten en diensten en de Zakelijke Kans van Stemtech te bevorderen. Dit omvat het gebruik van automatische kiezers, frauduleuze telemarketingorganisaties ('boiler rooms') of een georganiseerde telecommunicatiecampagne van welke aard dan ook.

4.13 - Gedrag online

Websites van Partners

Als een Partner een internetpagina wenst te gebruiken om zijn bedrijf aan te drijven, kan hij dit doen door middel van de door de Onderneming verstrekte geduplicateerde website. Partners kunnen ook hun eigen onafhankelijke websites ontwikkelen. Elke Partner die een eigen onafhankelijke website wil ontwikkelen, dient echter de goedkeuring van de Onderneming voor die website te verkrijgen en moet ervoor zorgen dat de website voldoet aan alle beleidspunten van de Onderneming, met inbegrip van maar niet beperkt tot beleidspunten die specifiek zijn voor de in dit Artikel beschreven eisen voor onafhankelijke websites.

Inhoud van onafhankelijke websites

Ondanks een mogelijke goedkeuring van de Onderneming voor de onafhankelijke website van een Partner, blijven de Partners zelf volledig verantwoordelijk en aansprakelijk voor de inhoud van hun eigen onafhankelijke website wat betreft berichten, verklaringen en informatie en dienen zij ervoor te zorgen dat het merk Stemtech goed vertegenwoordigd is en naar voren gebracht wordt en dat de inhoud voldoet aan het beleid en de procedures van Stemtech. Daarnaast mogen deze onafhankelijke websites geen bedrieglijke popup-advertenties en promoties of kwaadaardige codes bevatten. Beslissingen en corrigerende maatregelen op dit gebied vinden plaats volgens goeddunken van Stemtech.

Het is de verplichting van de Partners om ervoor te zorgen dat hun marketingactiviteiten, met inbegrip van maar niet beperkt tot online marketingactiviteiten, waarheidsgetrouw, nauwkeurig en niet misleidend zijn en klanten of potentiële Partners op geen enkele wijze in verwarring brengen. Websites en webpromotie-activiteiten en -tactieken die misleidend of bedrieglijk zijn, ongeacht de bedoelingen, zijn verboden. Misleidende tactiek omvat maar is niet beperkt tot spam-koppelingen (of blogspam), onethische tactiek bij zoekmachineoptimalisatie ("SEO"), misleidende doorklikadvertenties (bijvoorbeeld de zichtbare URL van een campagne betaal-per-klik ("PPC") die gericht lijkt te zijn op een officiële ondernemingsite van Stemtech, terwijl deze in feite elders heen leidt), niet-goedgekeurde banneradvertenties, misleidende of valse beweringen of vertegenwoordigingen en ongeautoriseerde persberichten. Stemtech is de enige geldende autoriteit wat betreft waarachtigheid en of specifieke activiteiten misleidend, bedrieglijk of onethisch zijn. 23

Alle afbeeldingen op een website van een Onafhankelijke Partner die producten, kansen voor inkomsten, logo's of afbeeldingen van andere aard van Stemtech voorstellen, moeten door de Onderneming goedgekeurde afbeeldingen zijn en weergegeven in de juiste context. De door de Onderneming goedgekeurde afbeeldingen zijn uitsluitend beschikbaar via de Document Library in het Distributeur Backoffice bij Stemtech.

Intellectueel eigendom van derde partijen

Het is de verantwoordelijkheid van de Partner die eigenaar is van een onafhankelijke website en deze exploiteert en/of beheert, om te zorgen dat, als inhoud van derde partijen op de onafhankelijke website voorkomt, hij beschikt over de juiste rechten om de inhoud van derde partijen te reproduceren. Mocht een derde partij aanspraak maken tegenover Stemtech wegens inbreuk op of misbruik van intellectueel eigendom op grond van de inhoud van een onafhankelijke website van een Partner, dan zal de Partner ermee instemmen om Stemtech te vergoeden voor alle juridische en gerechtelijke kosten en uitgaven, verliezen, schade, aansprakelijkheden, regelingen, veroordelingen of financiële lasten of kosten van welke aard dan ook, opgelopen of geleden door Stemtech en die voortvloeien uit of in verband met een dergelijke aanspraak, met inbegrip van de reactie op een dergelijke aanspraak of de verdediging tegen een actie die kan worden ingediend.

Notificatie door de Onafhankelijk Partner van Stemtech

Het volgende element dient duidelijk zichtbaar bovenaan elke pagina van uw onafhankelijke website gepubliceerd te zijn: Het ogo als Onafhankelijk Partner van Stemtech.

Het volgende element moet duidelijk zichtbaar op de startpagina en de contactpagina van uw onafhankelijke website gepubliceerd worden:

De verklaring "Dit is de website van [uw naam], Onafhankelijk Partner voor Stemtech UK Limited. Dit is niet de officiële website van Stemtech UK Limited en deze website is niet door Stemtech goedgekeurd of onderschreven."

Geen retail via e-commerce

De website van een Onafhankelijk Partner mag alleen de toegang tot zijn geduplicateerde Stemtech website en/of tot de officiële ondernemingsite van Stemtech vergemakkelijken. Partners mogen geen omgeving van e-commerce onderhouden die dit model vanuit een onafhankelijke website zou bevorderen. Alle bestellingen moeten worden geplaatst via uw officiële geduplicateerde website.

Partners mogen geen Stemtech producten vermelden of verkopen via een online winkel of e-commerce site, noch beroep doen of bewust toestaan dat een derde partij Stemtech producten verkoopt via een online winkel of e-commerce site.

Online Sponsoring-activiteiten

Partners die een onafhankelijke website exploiteren, mogen geen nieuwe Partners registreren vanuit hun onafhankelijke website. Alle registraties moeten worden uitgevoerd via de geduplicateerde website als Partner van Stemtech. Om registraties te vergemakkelijken, kan een Partner een link plaatsen voor de nieuwe Partner vanuit zijn onafhankelijke website naar het registratiedeel van zijn geduplicateerde website, die verder zal verwijzen naar de officiële website van Stemtech.

Domeinnamen, e-mailadressen en online pseudoniemen

Partners mogen geen handelsmerken, handelsnamen, productnamen, slagzinnen, van Stemtech of derivaten van de voorgaande elementen, voor internet-domeinnamen, e-mailadressen, online pseudoniemen of naam of adres voor sociale media gebruiken of registreren. Partners mogen bovendien geen domeinnamen, e-mailadressen en/of online pseudoniemen gebruiken of registreren die verwarring kunnen veroorzaken of misleidend of bedrieglijk kunnen zijn, omdat dit de indruk kan wekken dat de communicatie van Stemtech afkomstig is of het eigendom is van Stemtech.

24 *Stemtech Hotlinks*

Wanneer uw lezers naar uw onafhankelijke website of geduplicateerde website worden geleid, moet het voor een gemiddelde lezer duidelijk zijn uit de combinatie van de koppeling en de omringende context dat de koppeling naar de site van een Onafhankelijk Partner van Stemtech zal leiden. Pogingen om webverkeer te misleiden en te doen geloven dat ze naar een ondernemingsite van Stemtech worden geleid, terwijl ze in feite op de locatie van een Partner belanden (gerepliceerd of zelfstandig), is verboden. De definities van wat misleidend is of wat een gemiddelde lezer is, worden bepaald naar goeddunken van Stemtech.

Te gelde maken van onafhankelijke websites

Partners mogen hun onafhankelijke website niet te gelde maken via geaffilieerde programma's zoals adSense en dergelijke. Partners kunnen door Stemtech goedgekeurde banneradvertenties op hun onafhankelijke websites plaatsen die verwijzen naar hun geduplicateerde Stemtech website.

Partners mogen onder geen enkele voorwaarde kosten in rekening brengen aan andere Partners voor toegang tot hun onafhankelijke website of een artikel/pagina van hun onafhankelijke website. Onafhankelijke Partners mogen geen training of "marketingsystemen" verkopen of proberen te verkopen, vanuit hun onafhankelijke website.

Online advertenties

U mag geen gebruik maken van online advertenties om Stemtech producten te presenteren, te verkopen of door te verkopen en de eventuele verkoopactiviteiten dienen naar de geduplicateerde Stemtech website geleid te worden. U mag gebruik maken van online advertenties om bij het grote publiek bekendheid te geven aan de zakelijke mogelijkheden van Stemtech en Stemtech producten. U mag echter niet het Beloningsplan van Stemtech via een online advertentie bekend maken. In plaats daarvan dient u een door Stemtech goedgekeurde banneradvertentie op de site te plaatsen die gekoppeld moet zijn aan uw onafhankelijke website, uw geduplicateerde website of de ondernemingsite van Stemtech. Deze banners zullen u identificeren als een Onafhankelijk Partner van Stemtech. De banner moet een verbinding leggen naar uw geduplicateerde Stemtech website of uw onafhankelijke website.

eBay / Online veilingen

Producten en diensten van Stemtech mogen niet worden aangeboden op eBay of andere online veilingen; Partners

mogen ook geen derde partijen werven of bewust toestaan dat derde partijen Stemtech producten verkopen op eBay of andere online veilingen.

banneradvertenties

U kunt door de Onderneming goedgekeurde banneradvertenties plaatsen op websites van derde partijen op voorwaarde dat u door Stemtech goedgekeurde sjablonen en afbeeldingen gebruikt. Alle banneradvertenties moeten gekoppeld zijn aan uw geduplicateerde Stemtech website of uw onafhankelijke Stemtech website. De door de Onderneming goedgekeurde banneradvertenties zijn beschikbaar in de Document Library van uw Stemtech backoffice.

Banneradvertenties van Stemtech mogen niet geplaatst worden op een website die, volgens de exclusieve beoordeling van Stemtech, schade aan de reputatie en de populariteit van de Onderneming zou kunnen berokkenen. Verboden websites omvatten maar zijn niet beperkt tot websites die pornografie bevatten die aanzetten tot haat, geweld, discriminatie en intolerantie van welke aard dan ook of deze bevorderen of die misleidend, illegaal, immoreel of onethisch gedrag bevorderen of bepleiten.

Spam linking

'Spam linking' wordt gedefinieerd als meerdere opeenvolgende plaatsingen van dezelfde of vergelijkbare inhoud in blogs, wiki's, gastenboeken, websites of andere voor het publiek toegankelijke online discussiepagina's of forums en is niet toegestaan. Dit omvat splogs, spamcommentaar op blogs en/of zoekmachinespam. Eventueel commentaar dat u op blogs of forums, in gastenboeken, etc. plaatst, moet uniek, informatief en gepast zijn.

Gebruik van intellectueel eigendom van derde partijen

Als u de handelsmerken, handelsnamen, dienstmerken, auteursrechten of intellectuele eigendommen van een derde partij in een post gebruikt, is het uw verantwoordelijkheid om ervoor te zorgen dat u de juiste rechten heeft om deze intellectuele eigendom te kunnen gebruiken en dat u de desbetreffende kosten heeft betaald. Alle intellectuele eigendommen van derde partijen moeten goed worden aangeduid als het eigendom van een derde partij en u bent verplicht u te houden aan de beperkingen en voorwaarden die de eigenaar van het intellectuele eigendom heeft bepaald voor het gebruik van zijn eigendom.

25

Gesponsorde koppelingen / Betaal-per-klik (PPC) advertenties

Gesponsorde koppelingen of betaal-per-klik advertenties (PPC) voor onafhankelijke websites en geduplicateerde websites zijn aanvaardbaar. Er mogen echter geen handelsmerken, handelsnamen, dienstmerken, slagzinnen of derivaten daarvan, van Stemtech worden gebruikt in een gesponsorde koppeling of BPK (PPC). De URL van bestemming moet de geduplicateerde website of de onafhankelijke website van de Partner die sponsor is, zijn. De zichtbare URL dient ook te leiden naar de geduplicateerde website van de Partner die de sponsor is of naar uw onafhankelijke website en mag geen URLs tonen die aan gebruikers de indruk zouden kunnen geven dat zij naar een ondernemingssite van Stemtech worden geleid of die op een of andere wijze ongepast of misleidend zijn.

Gegevensverzameling en privacy

Als een onafhankelijke website van een Partner gegevens van bezoekers van de site opvangt of verzamelt, dan moet de website het privacybeleid op een zichtbare wijze plaatsen en dit beleid respecteren. Het is de exclusieve verantwoordelijkheid van de Partner om ervoor te zorgen dat elke website die hij exploiteert of beheert voldoet aan alle toepasbare wetten en regelgevingen voor online privacy, veiligheid en de verzameling van gegevens, met inbegrip van het verkrijgen van toestemming van de betrokkenen voor alle voorgestelde verwerking van hun persoonlijke gegevens.

4.14 - Sociale media

Sociale media kunnen door Partners worden gebruikt. Partners die ervoor kiezen om sociale media te gebruiken, dienen echter zeker te stellen dat hun posts voldoen aan het beleid en de procedures van Stemtech. Hoewel dit Artikel beleidspunten bevat die specifiek zijn voor sociale media, waarbij de posts van de Partner in de sociale media aan de eisen van dit beleid dienen te voldoen, moeten alle beleidspunten van de Onderneming door de Partners in hun posts in de sociale media worden nageleefd.

Partners zijn verantwoordelijk voor posts

Partners zijn persoonlijk verantwoordelijk voor hun posts en alle andere online activiteiten die betrekking hebben op Stemtech. Dat betekent dat, zelfs als een Partner niet zelf een blog of sociale mediasite exploiteert, de Partner verantwoordelijk is, als hij op een dergelijke site berichten plaatst die verband houden met Stemtech of die op Stemtech kunnen wijzen. Partners zijn eveneens verantwoordelijk voor de posts op blogs of sites van sociale media die de Partner bezit, exploiteert of beheert.

Identificatie als een Onafhankelijk Partner van Stemtech

Uw volledige naam dient op alle posts bij sociale media aanwezig te zijn en u dient duidelijk geïdentificeerd te zijn als Onafhankelijk Partner voor Stemtech. Anonieme posts en het gebruik van een pseudoniem zijn verboden.

Sociale media als verkoop- en promotieforum

Sociale media sites zijn relatieopbouwende platforms. Het opbouwen van relaties is een belangrijk onderdeel van het verkoopproces maar sociale mediasites dienen niet gebruikt te worden als een direct middel om de verkoop te bevorderen of om de inkomstenkansen van Stemtech uiteen te zetten. Online verkoop kan alleen worden voortgebracht via de geduplicateerde Stemtech website van een Partner of via door Stemtech goedgekeurde websites, in overeenstemming met dit Artikel. Partners mogen ook geen gebruik maken van sociale mediasites om het Beloningsplan van Stemtech toe te lichten.

Misleidende posts

Valse, misleidende of bedrieglijke posts zijn verboden. Dit omvat maar is niet beperkt tot onjuiste of misleidende posts met betrekking tot de inkomstenkansen, de producten en diensten van Stemtech en/of uw biografische informatie en referenties.

26 *Gebruik van digitale media (YouTube, iTunes, Photobucket, etc.)*

Partners kunnen Stemtech gerelateerde video's, audiobestanden of foto's die zij ontwikkelen uploaden, indienen of publiceren, zolang deze overeenstemmen met de waarden van Stemtech, een waardevolle bijdrage leveren aan de gemeenschap van Stemtech en in overeenstemming zijn met het beleid en de procedures van Stemtech. In alle inzendingen dient u duidelijk identificeerbaar te zijn als Onafhankelijk Partner van Stemtech in de inhoud- en beschrijvingstag en zij dienen te voldoen aan alle eisen wat betreft handelsmerken, auteursrechten en wettelijke bepalingen, met de vermelding dat u exclusieve verantwoording draagt voor deze inhoud. Partners kunnen inhoud uploaden, indienen of publiceren (video, audio, presentaties of computerbestanden) die zij van Stemtech ontvangen hebben of die opgenomen zijn tijdens officiële Stemtech evenementen of in gebouwen die het eigendom zijn of beheerd worden door Stemtech, zolang de waarden van Stemtech nageleefd worden, dit een waardevolle bijdrage levert aan de Stemtech gemeenschap en in overeenstemming is met het beleid en de procedures van Stemtech, met inbegrip van het verkrijgen van de nodige toestemming.

Gebruik van het intellectueel eigendom van derde partijen

Als u de handelsmerken, handelsnamen, dienstmerken, auteursrechten of het intellectuele eigendom van een derde partij in een post gebruikt, is het uw verantwoordelijkheid om ervoor te zorgen dat u over de nodige rechten beschikt om dit intellectuele eigendom te kunnen gebruiken, en de desbetreffende kosten heeft betaald. Intellectueel eigendom van derden moet goed worden aangeduid als het eigendom van derde partijen en de beperkingen en voorwaarden die de eigenaar van het intellectuele eigendom heeft geplaatst op het gebruik van het eigendom, dienen nageleefd te worden.

Respect voor privacy

Respecteer altijd de privacy van anderen in uw posts. Partners dienen niet betrokken te zijn bij roddel of de verspreiding van geruchten over een persoon, een bedrijf of concurrerende producten of diensten. Partners mogen niet de namen van andere personen of entiteiten op hun posts vermelden tenzij zij schriftelijke toestemming hebben van de persoon of entiteit die het onderwerp is van hun post.

Professionalisme

Zorg dat uw posts waarheidsgetrouw en accuraat zijn. Dit vereist dat u al het materiaal dat u online plaatst goed op feiten controleert. U dient ook uw posts zorgvuldig te controleren op spelling, punctuatie en grammaticale fouten. Het

gebruik van beledigende taal is verboden.

Verboden posts

- Partners mogen geen posts of koppelingen naar een post of andere elementen plaatsen, die:
- Seksueel expliciet, obscene of pornografisch zijn;
- Beledigend, godslasterlijk, haatdragend, bedreigend, schadelijk, lasterlijk, kwetsend of discriminerend zijn (ongeacht of het over ras, etniciteit, geloof, godsdienst, geslacht, seksuele geaardheid, lichamelijke handicap of iets anders gaat);
- Grafische voorstellingen bieden van geweld, met inbegrip van eventuele gewelddadige beelden van videospelletjes;
- Aanmoedigend zijn voor onwettig gedrag;
- Persoonlijke aanvallen op een persoon, groep of entiteit vormen;
- In strijd zijn met de intellectuele eigendomsrechten van de Onderneming of een derde partij.

Reageren op negatieve berichten

Ga geen discussie aan met iemand die een negatieve post tegen u, andere Onafhankelijke Partners of Stemtech heeft geplaatst. Geef de negatieve berichten aan bij de Onderneming via compliance@stemtech.com. Het reageren op dergelijke negatieve berichten dient vaak als brandstof voor een debat met iemand die wrok koestert en niet dezelfde hooggeplaatste normen hanteert als Stemtech en daardoor de reputatie en de populariteit van Stemtech beschadigt.

Opheffing van uw Stemtech bedrijf

Als uw Stemtech bedrijf om welke reden dan ook wordt opgeheven, dient u af te zien van het gebruik van de naam Stemtech en van alle handelsmerken, handelsnamen, dienstmerken en andere intellectuele eigendomsrechten van Stemtech, inclusief alle derivaten van deze merken en intellectuele eigendommen, in alle posts en alle sociale mediasites die u gebruikt. Als u op een sociale mediasite plaatst, waar u eerder geïdentificeerd was als een Onafhankelijk Partner van Stemtech, dan wordt u verzocht om uitdrukkelijk te melden dat u niet langer een Onafhankelijk Partner van Stemtech bent.

27

Artikel 5 - Partnerstatus bij Stemtech en beloning

Volgens de toepassing van deze P&Ps wordt onder beloning verstaan de aan Partners betaalde vergoedingen krachtens de Stemtech Zakelijke Kans.

5.1 - Partnerschapovereenkomst

Beloningen worden niet betaald voordat alle partijen die belang hebben bij het Partnerschap van Stemtech, de Partnerschapovereenkomst hebben ondertekend en deze is ontvangen en geaccepteerd door Stemtech.

5.2 - Kalendermaand

De beloning en het prestatieniveau van de Partner worden op een maandelijkse basis berekend. Als de eerste dag van de maand op een weekend of een officiële feestdag valt, dan zal de eerste werkdag van de maand als de eerste dag van de maand beschouwd worden, met uitzondering van de online ontvangen bestellingen. Als de laatste dag van de maand op een weekeinde of een feestdag valt, dan zal de laatste werkdag van de maand als de laatste dag van de maand beschouwd worden, met uitzondering van de online ontvangen bestellingen.

5.3 - Betaaldatum

Beloningen zullen worden verwerkt en betaald tussen de 10e en de 20e van de maand die volgt op de maand waarin

de beloning werd verdiend. Bijvoorbeeld, de beloningen die tijdens de maand augustus verdiend zijn, zullen worden betaald tussen 10 en 20 september. Dit geldt niet voor FastStart-bonussen die wekelijks worden betaald, binnen twee tot drie weken na het einde van een bepaalde volumeperiode op basis van de kalenderweek. Het softwaresysteem geeft promoties aan een volgende rang of titel weer zodra de maandelijkse commissies verwerkt zijn.

5.4 - Kwalificaties voor beloning

Een Partner moet actief en in overeenstemming met de Overeenkomst zijn om in aanmerking te komen voor een beloning krachtens de Stemtech Zakelijke Kans. Zolang een Partner voldoet aan de voorwaarden van de Overeenkomst, zal Stemtech commissies en andere beloningen aan deze Partners betalen, overeenkomstig het Beloningsplan van Stemtech. Het minimumbedrag waarvoor Stemtech een directe kredietbetaling zal doen is €27,00, met aftrek van de administratiekosten van €2,00 (onder voorbehoud). Als de beloning van een Partner niet gelijk staat met of hoger is dan €27,00, zal de Onderneming de beloning inhouden totdat een minimum totaal van €27,00 voor de Partner is bereikt. Directe storting vindt plaats zodra het totaal van €27,00 is bereikt. Kosten ter hoogte van €27,00 worden in rekening gebracht aan een Partner, als een commissie wordt betaald aan een ongeldige directe rekening.

5.5 - Aanpassingen voor geretourneerde producten en marketingmaterialen

28 Partners ontvangen een beloning op basis van daadwerkelijke verkoop van producten en diensten aan eindgebruikers. Als een product naar Stemtech wordt geretourneerd voor een terugbetaling of door de Onderneming wordt teruggekocht, zal de beloning voor het/de teruggezonden of teruggekochte product(en) worden afgetrokken in de maand waarin de terugbetaling plaatsvindt en tijdens elke uitbetalingsperiode daarna, tot de commissie volledig is terugbetaald door de Partners die beloning hadden ontvangen over de verkoop van de terugbetaalde goederen.

5.6 - Fouten en nalatigheden

Als een Partner vragen heeft of eventueel denkt dat er fouten zijn gemaakt in verband met beloning, genealogie, downline activiteitenverslagen of kosten, dan dient de Partner de Afdeling Partner Services van Stemtech schriftelijk binnen zestig (60) dagen na de datum van de vermeende fout of het desbetreffende incident in te lichten. Stemtech is niet verantwoordelijk voor eventuele fouten, nalatigheden of problemen die niet binnen 60 dagen zijn gemeld.

Artikel 6 - Internationale Partnerschappen

6.1 - Internationale marketing

Met het oog op cruciale juridische en fiscale overwegingen, waaronder: naleving van buitenlandse wetten met betrekking tot de goedkeuring of registratie van producten, regelgeving met betrekking tot ingrediënten, etikettering en verpakking, waarschuwingen, bescherming van intellectueel eigendom, naleving van douane-, belasting- en immigratiewetten; naleving van directe verkoopwetten; product- en inkomstenvoorschriften en literatuurinhoud en taaleisen, moet Stemtech de wederverkoop van producten en diensten van Stemtech en de presentatie van Stemtech Zakelijke Kans aan potentiële klanten en Partners beperken tot landen waar Stemtech zakelijk actief kan zijn. Bovendien, zou de zakelijke activiteit van enkele Partners in de markten die nog niet door Stemtech geopend zijn, een schending vormen t.a.v. het concept dat aan elke Partner een gelijke kans wordt geboden om zich internationaal uit te breiden.

Daarom hebben Partners uitsluitend toestemming om producten en diensten van Stemtech te verkopen en nieuwe aanvragers voor de Stemtech Zakelijke Kans te registreren in de landen waar Stemtech gemachtigd en officieel open

is om zaken te doen, volgens de aankondigingen in de nieuwsbrief van de Onderneming of een ander officieel middel van Stemtech. Producten of marketingmaterialen van Stemtech kunnen niet worden verzonden naar of verkocht aan enig ander land. Partners mogen Stemtech producten of marketingmaterialen alleen in hun eigen land verkopen, geven, overdragen of verspreiden. Bovendien is het Partners niet toegestaan om in de niet-geauthoriseerde landen: (a) verkoopactiviteiten en trainingsbijeenkomsten te voeren en te werven; (b) potentiële klanten of Partners te registreren of proberen te registreren of (c) alle andere activiteiten met als doel de verkoop van Stemtech producten te voeren, een downline organisatie op te richten of Stemtech Zakelijke Kans te bevorderen.

6.2 - Verkopen en opbouw van zakelijke activiteiten in het buitenland

Partners zijn alleen bevoegd om producten van Stemtech te verkopen en de Stemtech Zakelijke Kans te presenteren in landen waarvoor Stemtech heeft bekendgemaakt dat deze officieel geopend zijn voor Stemtech bedrijfsactiviteiten. Stemtech zal de Partners inlichten wat betreft de landen die geopend zijn voor het vestigen van een Partnerschap via de website van de Onderneming, de nieuwsbrief of andere officiële literatuur. Het is Partners niet toegestaan om Stemtech producten actief te verkopen aan onbevoegde Partners (groothandel) in enig ander EU-land buiten het land waar hun aanvraag in het dossier bij Stemtech geregistreerd is, op voorwaarde dat de Stemtech producten al via een bepaald distributiesysteem in een dergelijk land worden gedistribueerd.

Partners zijn niet bevoegd om Stemtech producten buiten de EU te verkopen.

Artikel 7 - Aankoop en verkoop van producten, betaling en verzending

29

7.1 - Aankoop van overtollige voorraad verboden

Partners van Stemtech mogen alleen Stemtech producten kopen van Stemtech of van hun directe upline sponsor. Partners zijn niet verplicht om een voorraad van producten of marketingmaterialen te onderhouden. Partners die dit wel doen, zullen de verkoop aan de retail en de opbouw van een downline organisatie wat makkelijker vinden, vanwege de verminderde reactietijd bij het voldoen aan de bestellingen van klanten of bij het voldoen aan de vraag van een nieuwe Partner. Elke Partner moet zijn eigen beslissing nemen met betrekking tot deze kwesties. Om zeker te stellen dat Partners geen overlast ondervinden van overtollige voorraad die ze niet kunnen verkopen, kunnen zulke voorraden aan Stemtech teruggegeven worden na beëindiging van het Partnerschap op grond van de Algemene Voorwaarden.

De aankoop van producten in onredelijke hoeveelheden is bij Stemtech streng verboden, voornamelijk met het oog op kwalificatie voor beloning of bevordering krachtens de Stemtech Zakelijke Kans of in het kader van een wedstrijd, een bonus of andere door Stemtech aangeboden beloningsprogramma's.

7.2 - Cross-line en downline groothandel

Partners moeten producten direct van de Onderneming kopen om volumekrediet in verband met de aankoop te ontvangen. Als een Partner producten koopt van een andere Partner van Stemtech, dan zal de kopende Partner geen volumekrediet voor de aankoop ontvangen en zal het beleid wat betreft het terugkopen van voorraad niet van toepassing zijn.

7.3 - Verkoop van producten

De Stemtech Zakelijke Kans is gebaseerd op de verkoop van producten en diensten van Stemtech aan eindgebruikers. Partners moeten voldoen aan de vereisten van de retailverkoop, zowel persoonlijk als binnen de downline organisatie (en eveneens voldoen aan andere verantwoordelijkheden die vastgelegd zijn in de Overeenkomst), om in aanmerking te komen voor beloning en doorgroei naar hogere niveaus van prestatie. Om in aanmerking te komen voor beloningen, moeten Partners de voorwaarden van Persoonlijke Puntwaarde (PPV) en Groep Puntwaarde (GPV) naleven, om te kunnen voldoen aan de vereisten in verband met hun rang volgens Stemtech Zakelijke Kans.

7.4 - Betalingsmogelijkheden

Bij de aankoop van Stemtech producten, rechtstreeks van Stemtech, kan betaling plaatsvinden in de vorm van een bankoverschrijving (indien van toepassing), een aanvaardbare bekende creditcard of een andere door Stemtech bepaalde methode. Er worden geen bestellingen verzonden zonder voorafgaande betaling. Het is de verantwoordelijkheid van elke Partner om ervoor te zorgen dat er voldoende geld of credit beschikbaar is in zijn account om de maandelijkse AutoShip bestellingen te dekken. Hoewel het kan voorkomen dat Stemtech zal proberen om contact op te nemen met Partners in verband met bestellingen die geannuleerd worden wegens onvoldoend/e saldo of credit, kunnen orders die niet op tijd verwerkt zijn ertoe leiden dat een Partner niet voldoet aan zijn eisen voor PPV en/of GPV voor de maand.

7.5 - Beleid persoonlijke cheque

30 Stemtech UK Limited accepteert geen cheques, van welke aard dan ook.

7.6 - Beperkingen van het gebruik van creditcards & toegang tot kaskrediet met betrekking tot derde partijen

Een Partner mag geen gebruik maken van zijn creditcard of afschrijvingen toestaan van zijn kaskrediet, voor registraties of om aankopen doen bij de Onderneming voor andere Partners of retailklanten. Alleen de Partner wiens naam op de aanvraag en de Overeenkomst van de Partner vermeld is, kan bestellingen plaatsen via zijn creditcard of rekening. Stemtech kan niet meerdere creditcards accepteren voor de betaling van een bestelling.

7.7 - Tijdige levering van producten en marketingmaterialen

Stemtech zal bestellingen voor producten en marketingmaterialen van Stemtech gewoonlijk binnen twee (2) werkdagen na ontvangst van een bestelling verwerken. De verzending wordt verzorgd door een gewone vervoerder. Tenzij uitdrukkelijk anders verzocht, zal de levering binnen zeven (7) tot veertien (14) werkdagen na de datum van verzending plaatsvinden. Verzending via een vervoerder kan een handtekening als ontvangstgarantie vergen. AutoShip bestellingen moeten worden gestuurd naar de Partner die besteld heeft of naar het adres van de op de bestelbon vermelde klant. AutoShip bestellingen kunnen niet worden verzonden via dropshipping.

7.8 - Beschadigde goederen

De Partner dient alle goederen na ontvangst onmiddellijk te inspecteren om eventuele schade te bepalen. Verloren of beschadigde pakketten zijn de verantwoordelijkheid van het verzendbedrijf, vanaf het moment dat het de goederen van Stemtech in ontvangst heeft genomen. Als een Partner beschadigde goederen ontvangt, dient hij de volgende stappen te nemen binnen dertig (30) dagen na ontvangst van de beschadigde goederen:

- (a) De levering van de vervoerder accepteren, en

- (b) Naar de Afdeling Partner Services bellen en de vertegenwoordiger inlichten omtrent: (1) de aard/omvang van de schade, (2) de desbetreffende verzending, (3) het ID-nummer en (4) alle andere informatie die als noodzakelijk is bepaald door de vertegenwoordiger van de Partner Services.
- (c) De vertegenwoordiger van de Afdeling Partner Services zal de vervoerder van de beschadigde goederen op de hoogte brengen en ervoor zorgen dat deze door de vervoerder worden opgehaald en geïnspecteerd.
- (d) De vertegenwoordiger van de Afdeling Partner Services zal het nodige regelen zodat de beschadigde goederen vervangen en opnieuw verzonden worden. Als de bovenstaande procedures niet goed gevolgd wordt, kan er een vertraging ontstaan in de vervanging van de beschadigde goederen.

7.9 - Prijswijzigingen

Stemtech behoudt zich het recht voor om de prijzen voor een of alle producten en marketingmaterialen te veranderen en punt- en/of bonuswaarden in verband met de producten te wijzigen op elk gewenst moment zonder voorafgaande kennisgeving.

7.10 - Retailhandelprijzen en ontvangstbewijzen

Hoewel Stemtech een adviesprijs voor de retailhandel verschaft als richtlijn, kunnen Onafhankelijke Partners van Stemtech de Stemtech producten verkopen tegen elke verkoopprijs die hij met zijn klanten is overeengekomen. Alle Partners moeten hun retailklanten voorzien van twee exemplaren van een verkoopbewijs, volgens de voorschriften van Stemtech en uitgegeven door de Partner in zijn hoedanigheid als Onafhankelijk Partner van Stemtech op het moment van de verkoop. Deze verkoopbewijzen vermelden de Tevredenheidsgarantie voor Stemtech producten, alsmede alle door de wet voorgeschreven rechten van consumentenbescherming. Partners dienen een kopie van alle retailverkoopbewijzen te bewaren voor een periode van twee (2) jaar en deze op verzoek van de Onderneming aan Stemtech voor te leggen. Stemtech onderhoudt geen archieven van de aankopen van de directe klanten van de Partners. Praktijken zoals onwettige afbraakprijzen, d.w.z. de verkoop van Stemtech producten onder de prijs waartegen deze producten worden aangekocht door Partners, zijn Partners niet toegestaan en zij dienen redelijke tarieven voor verzending en verwerking in rekening te brengen.

31

7.11 - Verkooppunten

Stemtech producten mogen niet worden verkocht of getoond in belangrijke retailhandelketens, waaronder maar niet beperkt tot supermarkten, kruideniers, drogisterijen, apotheken, reformwinkels (met uitzondering van de reformwinkels, tot drie locaties, geëxploiteerd door een enkele eigenaar) of een ander type grote retailhandeldketen. Stemtech producten kunnen worden getoond en verkocht in privéclubs zoals kuuroorden en bij bedrijven die volgens afspraak werken zoals schoonheidssalons.

De producten kunnen achter of naast een Onafhankelijk Partner van Stemtech worden geplaatst op het ontvangstpunt of de voedselbar of een vergelijkbare plaats (zo lang de Onafhankelijk Partner aanwezig is om productkennis te verschaffen en vragen te beantwoorden).

Stemtech producten dienen niet tentoongesteld te worden voor het publiek zoals bijvoorbeeld inetalages. Producten van Stemtech mogen alleen worden getoond op een wijze waarbij de klanten deze binnen, in de gebouwen waar de bedrijfsactiviteiten plaatsvinden, kunnen zien. Partners van Stemtech kunnen Stemtech producten verkopen en tonen op bepaalde daarvoor bestemde plaatsen zoals een kiosk en/of vlooiemarkt, zolang de aanbieder van het product een Onafhankelijk Partner is.

Dit beleid vormt geen verbod voor een winkeleigenaar om Onafhankelijk Partner van Stemtech te zijn. Als de winkeleigenaar beschikt over meer dan één fysieke locatie van waaruit hij Stemtech producten verkoopt, moet de winkeleigenaar zorgen dat een actieve Onafhankelijk Partner van Stemtech aanwezig op elke locatie tijdens de

kantooruren om de Stemtech producten te kunnen demonstreren, alle eventuele vragen te beantwoorden van een potentiële retailklant of een potentiële Partner en om Stemtech Zakelijke Kans te presenteren.

Online veilingen of verkoopsites, met inbegrip van maar niet beperkt tot eBay, MySpace, Craigslist en Amazon zijn verboden verkoopkanalen voor de retail en mogen niet worden gebruikt als marktplaats voor producten van Stemtech of voor de bevordering van Stemtech Zakelijke Kans. Elke Partner die een product levert aan een niet-Partner voor wederverkoop op online sites bevindt zich overtredingen is onderhevig aan strafmaatregelen vanuit de Onderneming.

Partners zijn gemachtigd om goedgekeurde informatie uit de Stemtech Document Library op Facebook, YouTube en andere sociale media te gebruiken.

Partners mogen elke YouTube-video van Stemtech gebruiken vanaf Stemtechonyoutube.com op onafhankelijke websites, zolang het logo van de Onafhankelijk Partner van Stemtech ook wordt weergegeven.

7.12 - Standruimte

Partners kunnen standruimte voor speciale evenementen zoals gezondheidsbeurzen, voedingsbeurzen en zakelijke exposities, etc. huren. Als een Partner standruimte heeft aangeschaft, is het voor de andere Partners die geen standruimte hebben gekocht, ten strengste verboden om bij dergelijke evenementen zakelijk aanwezig te zijn, binnen of direct buiten de plaats van het evenement; dit geldt ook voor bespreken en/of demonstreren van producten van Stemtech met andere exposanten of bezoekers. Stemtech staat niet toe dat twee (2) of meer Partners standruimte op hetzelfde evenement huren, zelfs als de organisator van het evenement deze praktijk toestaat.

- 32 Evenementorganisatoren bepalen hun eigen criteria voor verhuur van standruimte. Het is aan de exclusieve beoordeling van de evenementorganisator om de ruimte te verhuren volgens de bepalingen en voorwaarden die zij vaststellen, met inbegrip van huurprijzen en /of diensten. Om schending van dit beleid te voorkomen, stelt Stemtech voor dat de Partners die standruimte huren, eerst contact opnemen met evenementorganisator om te bepalen (a) onder welke voorwaarden u de ruimte huurt, (b) of elke huurder hetzelfde bedrag betaalt, (c) of het andere Partners wordt toegestaan om ruimte te huren en (d) of een andere Onafhankelijk Partner van Stemtech ruimte heeft gehuurd voor dit evenement. Geschillen met betrekking tot gehuurde standruimte moet worden opgelost tussen de Partners en de evenementorganisator. Om te voorkomen inbreuk te doen op de gehuurde ruimte van een andere Partner en voordat u 'over de vloer loopt', kunt u dit met de evenementorganisator bespreken en bevestigen dat er geen standruimte aan een andere Onafhankelijk Partner van Stemtech is verhuurd.

7.13 - Algemeen beleid voor bestellingen

In geval van mailbestellingen met ongeldige of onjuiste betaling, zal Stemtech proberen contact op te nemen met de Partner per telefoon en/of e-mail om het gebruik van een andere betaalmethode voor te stellen. Als deze pogingen na vijf werkdagen niet succesvol zijn, wordt de bestelling onverwerkt teruggestuurd. Stemtech vereist geen minimumbestellingen. Bestellingen voor producten, diensten en marketingmaterialen kunnen worden gecombineerd.

7.14 - Beleid voor niet-uitgevoerde bestellingen

Stemtech zal zo snel mogelijk de delen van een bestelling die op dat moment op voorraad zijn, verzenden. Als een besteld Artikel echter niet op voorraad is, dan zal het deel uitmaken van de niet-uitgevoerde bestellingen en verzonden worden, zodra Stemtech extra voorraden ontvangen heeft. Niet-uitgevoerde bestellingen worden voor de Partners in rekening gebracht en zij hebben recht op PPV over niet-uitgevoerde bestellingen tenzij op de rekening vermeld is dat het product niet meer leverbaar is. Stemtech zal Partners en retailklanten inlichten omtrent niet-uitgevoerde bestellingen die naar verwachting niet binnen dertig (30) dagen vanaf de datum van de bestelling verzonden zullen worden. Er zal een geschatte verzenddatum worden doorgegeven. Niet-uitgevoerde bestellingen van artikelen kunnen

geannuleerd worden op verzoek van een retailklant of een Partner. Retailklanten en Partners kunnen een terugbetaling, credit op rekening of vervanging van goederen verlangen voor geannuleerde, niet-uitgevoerde bestellingen. Wanneer een terugbetaling wordt gevraagd, zal de PPV van de Partner worden verminderd met het bedrag van de terugbetaling in de maand, waarin de terugbetaling wordt uitgegeven.

7.15 - Bestellingsbevestiging

Een Partner en/of de ontvanger van een bestelling moet onmiddellijk bevestigen dat het ontvangen product overeenkomt met het op de verzendingsdocumenten vermelde product en vrij is van beschadigingen. Als Stemtech niet in kennis wordt gesteld van een eventueel verschil in de verzending of eventuele schade, binnen dertig (30) dagen na de verzending, dan zal het recht van een Partner op een rectificatieverzoek geannuleerd worden.

7.16 - Aanbetalingen

Partners dienen geen geld te ontvangen of te accepteren voor een verkoop aan een persoonlijke retailklant, behalve op het moment van levering van het product. Partners dienen geen gelden van retailklanten als aanbetaling in afwachting van toekomstige leveringen te aanvaarden.

Artikel 8 - Garantie, retourneren en terugbetalingen in de retail

33

8.1 - Retourneren door retailklanten

Stemtech biedt, via haar Partners, aan alle retailklanten een garantie van 100% onvoorwaardelijke terugbetaling binnen dertig (30) dagen. Elke Partner is verplicht om deze garantie voor retailklanten te respecteren en is verantwoordelijk voor het terug te betalen bedrag. Als een retailklant die een Stemtech product bij een Partner heeft gekocht, om welke reden dan ook, ontevreden is, kan de retailklant het contract binnen dertig (30) dagen na de datum van levering van de producten annuleren en het ongebruikte deel van het product binnen 14 dagen na deze annulering aan de Partner, bij wie de producten werden gekocht, terugsturen voor een vervanging, inwisseling of een volledige terugbetaling van de aankoopprijs (met aftrek van de verzendkosten). In het geval van directe retailklanten (klanten die de producten rechtstreeks van Stemtech hebben gekocht), is Stemtech verantwoordelijk voor de garantie t.a.v. Retailklanten en moet het product direct aan Stemtech worden teruggestuurd.

8.2 - Terugzendingen door Partners (gekochte producten voor persoonlijk gebruik)

Als een Partner niet tevreden is met een product van Stemtech dat gekocht is voor persoonlijk gebruik, biedt de Onderneming een garantie van 100% terugbetaling tot dertig (30) dagen (met aftrek van verzendkosten). Deze garantie is beperkt tot €250,00 in totaal per jaar. Als een Partner producten van een waarde van meer dan €250,00 tijdens een periode van 12 maanden terug wil sturen, dan zal dit beschouwd worden als zijnde in strijd met het verbod voor de aankoop van overtollige voorraden in Artikel 7.1 en zal de Onderneming dienovereenkomstig het recht hebben de Partnerschapovereenkomst voor overtreding te beëindigen en de voorraad terug te kopen op grond van de bepalingen van Artikel 8.4.

8.3 - Retourneren door Partners voor vervanging

Als een retailklant een product naar een Partner terugstuurt, kan de Partner dit terugsturen naar Stemtech met :(a) het ontvangstbewijs van de retailklant, (b) een verklaring van de retailklant over de reden waarom hij het product

terugstuurt (indien beschikbaar) en (c) het resterende, ongebruikte product. Stemtech zal dan het product binnen dertig (30) dagen vervangen. Verzending van de teruggestuurde producten aan Stemtech is de verantwoordelijkheid van de Partner. De verzending van de vervanging naar de Partner gebeurt echter op kosten van Stemtech. In geval van aankoop van artikelen die gekocht zijn door een Partner en die geen producten betreffen, kan Stemtech, op verzoek en naar eigen goeddunken, deze de voorafgaande dertig (30) dagen gekochte artikelen vervangen. In dat geval moet de Partner eventuele verschillen in prijs en heffingen, alle verzendkosten en een vergoeding voor heropname in de voorraad van 10% betalen. Bovendien zullen de voor de inwisseling inzonden artikelen worden afgewezen als ze niet in perfecte verkoopbare en verhandelbare staat zijn. Stemtech is niet verantwoordelijk voor het terugsturen van afgewezen artikelen. Voor retourneerprocedures, zie Artikel 8.5.

8.4 - Retourneren in geval van beëindiging

Bij beëindiging van een Partnerschapovereenkomst kan de Partner de voorraad en de marketingmaterialen terugsturen voor terugbetaling in overeenstemming met de Algemene Voorwaarden.

Bij de verrekening van de terug te betalen producten zal de regel van 70% gelden.

8.5 - Retourneerprocedure, toestemming voor retourgoederen

De volgende beleidsmaatregelen zijn niet van toepassing op retourgoederen bij de beëindiging van de Overeenkomst en hebben geen invloed op de wettelijke rechten van de Partner.

34

- (a) De Partner dient VOOR DE TERUGZENDING van Stemtech producten en/of marketingmaterialen contact op te nemen met de Afdeling Partner Services van Stemtech voor toestemming om het product te retourneren. Na de melding zal de vertegenwoordiger van de Partner Services een autorisatieformulier voor retourgoederen naar de Partner sturen. Na ontvangst van dit formulier dient de Partner het formulier in te vullen en terug te sturen naar Afdeling Partner Services die het formulier heeft afgegeven, voor toestemming om producten en/of marketingmaterialen van Stemtech terug te sturen. U WORDT VERZOCHT OM UW RETOURGOEDEREN OF MARKETINGMATERIALEN NIET OP DIT MOMENT TERUG TE STUREN. HET FORMULIER VOOR RETOURGOEDEREN DIENT TE WORDEN GECONTROLEERD EN GOEDGEKEURD DOOR STEMTECH, VOORDAT DE RETOURPROCEDURE KAN PLAATSVINDEN EN IN AANMERKING KOMT VOOR EEN TERUGBETALING.
- (b) Bij de controle van het autorisatieformulier voor retourgoederen zal de vertegenwoordiger van de Partner Services de Partner inlichtingen verstrekken omtrent het autorisatienummer en de verpakkingsinstructies, met inbegrip van de verzendingsetiketten die voor de retourprocedure dienen te worden gebruikt. STEMTECH ACCEPTEERT GEEN RETOURGOEDEREN ZONDER AUTORISATIENUMMER OP ALLE VERZENDINGSETIKETTEN VAN DE RETOURGOEDEREN.
- (c) Na ontvangst van het autorisatienummer en de verpakkingsinstructies, heeft de Partner toestemming om uitsluitend de gevraagde Stemtech producten en/of marketingmaterialen die op het autorisatieformulier vermeld zijn, terug te sturen.
- (d) Na ontvangst en een gunstige beoordeling voor de producten en/of marketingmaterialen die geretourneerd worden, zal Stemtech overgaan tot de verwerking van de terugbetaling op of rond de 15e van de maand die volgt op de maand waarin de producten en/of marketingmaterialen door Stemtech werden ontvangen. Als de producten en/of marketingmaterialen zich niet in herbruikbare en verkoopbare, voor de voorraad geschikte staat bevinden, zal Stemtech de Partner verzoeken om de kosten voor de retourzending van de producten en/of marketingmaterialen aan Stemtech te betalen en zullen de goederen teruggestuurd worden naar de voormalige Partner. Eventuele producten en/of marketingmaterialen die bij Stemtech niet in aanmerking komen voor terugbetaling, moeten door de Partner worden opgevraagd binnen dertig (30) dagen na de kennisgeving door Stemtech; zoniet, dan worden deze producten en/of marketingmaterialen vernietigd.
- (e) PartnerS DIE PRODUCTEN EN/OF MARKETINGMATERIALEN AAN STEMTECH TERUGSTUREN zonder de juiste toestemming van Stemtech, krijgen bericht van de Onderneming en riskeren een vertraging in de mogelijke terugbetaling.

- (f) Als de Partner een bestelling terugstuurt zonder het juiste autorisatienummer voor retourgoederen, dan zal de Onderneming een extra 10% aan kosten voor heropname in de voorraad in rekening brengen, met aftrek van de verzendkosten.

Artikel 9 - Beëindiging en niet-verlenging

9.1 - Beëindiging wegens contractbreuk

Schending door een Partner van een van de voorwaarden van de Overeenkomst, met inbegrip van eventuele wijzigingen die door Stemtech naar eigen goeddunken kunnen worden aangebracht, kan leiden tot één van de in Artikel 10.2 genoemde sancties, met inbegrip van de beëindiging van zijn Partnerschapovereenkomst. De beëindiging wordt van kracht op de datum waarop de schriftelijke kennisgeving aan de Partner is gegeven via de post, e-mail, fax of koerierdienst of zodra de Partner feitelijke kennisgeving van de beëindiging ontvangt, al naar gelang welke het eerst plaatsvindt. Als een Partnersovereenkomst door Stemtech wordt beëindigd, zal hij zal geen toestemming krijgen om opnieuw Onafhankelijk Partner van Stemtech te worden of om een Onafhankelijk Partnerschap van een Stemtech te exploiteren. Stemtech behoudt zich het recht voor om van deze bepaling af te zien in afzonderlijke gevallen.

9.2 - Vrijwillige beëindiging

Partners kunnen hun Partnerschapovereenkomst te allen tijde beëindigen, om welke reden dan ook, door een 35 annuleringsbrief bij de Afdeling Partner Services in te dienen. De schriftelijke kennisgeving moet de handtekeningen van de eerste en van alle Secundaire Partners, de gedrukte namen, adressen en ID-nummers bevatten. Partners die hun Partnerschapovereenkomst vrijwillig beëindigen, dienen zes (6) kalendermaanden te wachten voordat zij een nieuw verzoek bij Stemtech kunnen indienen voor een vergunning om Onafhankelijk Partner van Stemtech te worden of om een Onafhankelijk Partnerschap bij Stemtech te exploiteren. Stemtech behoudt zich het recht voor om van deze bepaling af te zien in afzonderlijke gevallen.

9.3 - Niet-verlenging

Een Partner kan ook vrijwillig zijn Partnerschapovereenkomst beëindigen door deze op de jaarlijkse datum voor verlenging niet te vernieuwen. Partners die vrijwillig beëindigen door zijn Partnerschapovereenkomst niet te verlengen, dienen zes (6) kalendermaanden te wachten voordat zij een een nieuw verzoek bij Stemtech indienen voor een vergunning om Onafhankelijk Partner van Stemtech te worden of om een Onafhankelijk Partnerschap bij Stemtech te exploiteren. Stemtech behoudt zich het recht voor om van deze bepaling af te zien in afzonderlijke gevallen of om de status van Partner om te zetten tot lid of een ander soort groothandelaar.

9.4 - Beëindiging wegens inactiviteit

Een Partnerbedrijf zal wegens gebrek aan activiteit worden beëindigd als de Partner zes opeenvolgende maanden lang geen PPV voortbrengt zoals beschreven in het Beloningsplan van Stemtech. De status van de Partner kan worden omgezet tot lid of een ander soort groothandelaar, volgens een exclusieve beoordeling van Stemtech, indien de voormalige Partner een verzoek indient om te mogen kopen als lid.

9.5 - Inwerkingtreding van beëindiging of niet-verlenging

Bij de annulering, de beëindiging of de niet-verlenging van de Partnersovereenkomst zal de voormalige Partner onmiddellijk ophouden zich te presenteren als Partner en alle verkoop-, werving-en marketingactiviteiten met betrekking tot Stemtech staken. De voormalige Partner is niet gerechtigd om toekomstige commissies, bonussen of beloningen van welke aard dan ook, van Stemtech te ontvangen en doet afstand van alle rechten, inclusief eventuele eigendomsrechten waarop hij aanspraak zou kunnen maken, in verband met zijn voormalige downline organisatie.

Artikel 10 - Geschillenregeling en disciplinaire actie

10.1 - Grieven en klachten

Wanneer een Partner een grief of een klacht heeft t.a.v. een andere Partner over een praktijk of gedrag, waaronder alle praktijken of gedrag die vermoedelijk of daadwerkelijk in strijd zijn met de documenten van bestuur, dient de protesterende Partner de zaak in eerste instantie bij zijn sponsor aan te geven die de taak heeft om te proberen de kwestie op te lossen met de upline sponsor van de andere Partner. Om een overtreding te rapporteren, moet de protesterende Partner binnen dertig (30) dagen na de overtreding een schriftelijke klachtbrief voorleggen aan de Afdeling Partner Services. De klachtbrief moet onder meer de namen en andere relevante informatie met betrekking tot alle betrokken partijen, een gedetailleerde beschrijving van de situatie, eventueel, beschikbare getuigenverklaringen, en bewijsmateriaal, etc. bevatten. De Afdeling Partner Services zal de klachtbrief beoordelen en proberen de kwestie op te lossen. Als de Afdeling Partner Services de klacht niet kan oplossen, dan zal de kwestie worden voorgelegd aan de

36 Afdeling Compliance van Stemtech.

10.2 - Disciplinaire sancties

- (a) Een schriftelijke waarschuwing of vermaning via gewone of aangetekende post, en/of
- (b) Schorsing van de gedupliceerde Stemtech website van de Partner voor eerste of tweede overtredingen, en/of
- (c) Het opleggen van een boete die kan worden ingehouden op de beloningen voor een of meer betaalperioden, en/of
- (d) De beëindiging van de Partnerschapovereenkomst van de overtreder, en/of
- (e) De eis dat de overtreder onmiddellijk herstelmaatregelen neemt, en/of
- (f) Elke andere maatregel die uitdrukkelijk is toegestaan volgens de bepalingen van de Overeenkomst, en/of
- (g) De schorsing van de Partnerschapovereenkomst van de overtreder gedurende een of meer beloningsperioden, en/of
- (h) Stemtech kan de beloningsbetalingen van de overtreder geheel of gedeeltelijk inhouden tijdens het onderzoek dat Stemtech zal instellen wat betreft een vermeende schending van de Overeenkomst. Verlies van commissiebetalingen kunnen behoren tot de mogelijkheden voor eerste of tweede overtredingen, volgens exclusieve beoordeling van de Onderneming. Als disciplinaire maatregelen door Stemtech worden genomen of als een Partnerschapovereenkomst van een overtreder wordt geannuleerd of beëindigd tijdens een onderzoek, zal de voormalige Partner niet het recht hebben om de compensatiebetalingen die tijdens de periode van onderzoek ingehouden zijn, te vorderen;
- (i) Elke andere maatregel die door Stemtech als toepasbaar en geschikt wordt beschouwd om de gedane schade die helemaal of gedeeltelijk is veroorzaakt door de schending van het beleid door de overtreder, of door contractbreuk, op een rechtvaardige wijze te vergoeden;
- (j) In situaties waarin Stemtech dit kan rechtvaardigen, kan Stemtech een gerechtelijke procedure aanspannen voor geldelijk en/of redelijke vergoeding.

Artikel 11 - Algemene bepalingen

11.1 - Uitspraken over producten

Er mogen geen uitspraken (met inbegrip van persoonlijke getuigenissen) worden gedaan wat betreft therapeutische, genezende of heilzame eigenschappen van de producten of diensten die worden aangeboden door Stemtech, met uitzondering van de elementen die zijn opgenomen in de officiële literatuur van Stemtech. Dit geldt in het bijzonder voor beweringen door Partners dat producten van Stemtech nuttig zijn bij de genezing, de behandeling, de diagnose, de verlichting of ter voorkoming van ziektes of andere beweringen in verband met geneeskundige werking van de producten van Stemtech of voorstellingen van producten van Stemtech in een geneeskundige context.

11.2 - Verklaringen over inkomsten en getuigenissen

Verklaringen over inkomsten omvatten onder meer beweringen zoals "Ik heb vorige maand € XXX.00 verdiend met mijn Stemtech bedrijf" en impliciete beweringen zoals "Vervang uw inkomsten vanuit uw werk," of "Rij de auto van uw dromen." Impliciete beweringen omvatten eveneens afbeeldingen zoals foto's van luxe voertuigen, boten, huizen, etc. omvatten. Partners kunnen gebruik maken van argumenten op het gebied van inkomsten en getuigenissen bij de promotie van hun bedrijf, zolang de verklaringen of getuigenissen voldoen aan de volgende eisen:

- Elke getuigenis moet een waarheidsgetrouw en accuraat beeld geven van de eigen inkomsten van de Partner;
- De verklaring of getuigenis mag op geen enkele wijze onjuist of misleidend zijn;
- Elke getuigenis moet betrekking hebben op de eigen inkomsten van de Partner, uitsluitend afkomstig van zijn onafhankelijke activiteiten met Stemtech;
- Een getuigenis mag alleen betrekking hebben op de inkomsten van de Partner met Stemtech die verdiend werden tijdens in de direct daaraan voorafgaande 24 maanden en moet worden verdeeld op een maand- of jaarbasis;
- De Partner die een verklaring of een getuigenis aflegt, dient ook het Inkomstenverklaring van Stemtech te verstrekken en uit te leggen dat de inkomstenverklaring gegevens bevat voor alle Partners van Stemtech gedurende het voorgaande jaar. Indien een verklaring of getuigenis is afgelegd op de onafhankelijke website van een Partner, dient deze vergezeld te gaan van een duidelijk zichtbare koppeling naar de inkomstenverklaring die toegankelijk is op de ondernemingswebsite van Stemtech. De koppeling dient in een vetgedrukt lettertype met een minimale puntgrootte van 14 te zijn, op een sterk contrasterende achtergrondkleur en geplaatst naast of direct onder de getuigenis over de inkomsten;
- De volgende verklaring moet worden gebruikt in combinatie met de getuigenis: "Stemtech kan uw succes niet garanderen. Uw succes, indien aanwezig, is afhankelijk van uw eigen inzet en vaardigheden."

37

Verklaringen en getuigenissen over inkomsten mogen de inkomstencijfers nooit weergeven als "luchtkastelen" of Stemtech voorstellen als een "snel-rijk methode". Daarom moet elke uitspraak over inkomsten redelijk en niet onwaarheidsgetrouw of overdreven zijn of gepromoot worden via een hype of op sensationele wijze. Een kopie van de meest recente versie van de inkomstenverklaring van Stemtech moet altijd aan het publiek worden verstrekt door de Partner van Stemtech die de presentatie doet (persoonlijk, via teleconferentie, via webconferentie, via het internet of welke ander media dan ook) en de Partner dient de inkomstenverklaring altijd in detail met het publiek te bespreken. Partners kunnen algemene getuigenissen bieden met betrekking tot de wijze waarop zij producten van Stemtech ervaren. Elke bewering over producten of elke getuigenis dient echter aan de volgende eisen te voldoen:

- De uitspraak of de getuigenis mag geen uitdrukkelijke verklaring of impliciete voorstelling vormen dat de producten van Stemtech een behandeling, kuur, preventie of verlichting zijn geweest voor welke ziekte, aandoening, pijn of letsel dan ook. De producten van Stemtech zijn geen geneesmiddelen en mogen nooit worden gepromoot of voorgesteld als geneesmiddelen of als producten met geneeskrachtige eigenschappen;
- De uitspraak of getuigenis moet waarheidsgetrouw en nauwkeurig zijn en nooit misleidend of bedrieglijk;
- Elke verklaring of getuigenis kan alleen betrekking hebben op kenmerken die samenhangen met het product en die specifiek zijn opgenomen in de officiële literatuur van Stemtech.
- In het geval van een getuigenis of aanbeveling, moet de Partner die de getuigenis of aanbeveling verstrekt,

op duidelijke en onmiskenbare wijze aan het publiek, de kijker, luisteraar of lezer bekend maken dat hij een Onafhankelijk Partner van Stemtech is. Als de getuigenis via een website of social mediasite plaatsvindt, moet de getuigenis onder de naam van de Partner worden gegeven, gevolgd door “Onafhankelijk Partner voor Stemtech” in een vetgedrukt lettertype met een minimale puntgrootte van 12, tegen een contrasterende achtergrondkleur.

- Elke verklaring of getuigenis op een website, sociale mediasite, video of welke andere productie dan ook die vervaardigd, ontwikkeld of bewerkt is door een Partner, moet vergezeld gaan van de volgende verklaring:

“Dit product is niet bedoeld om te worden gebruikt voor diagnose, behandeling, genezing of ter voorkoming van ziektes.”

11.3 - Toegang Backoffice

Stemtech stelt online Backoffices ter beschikking voor de Partners. Backoffices bieden Partners toegang tot vertrouwelijke en bedrijfseigen informatie die alleen en uitsluitend mag worden gebruikt voor de ontwikkeling van de bedrijfsactiviteiten van een Partner van Stemtech om de verkoop van de producten van Stemtech te bevorderen. De toegang tot een Backoffice is echter een voorrecht en geen recht. Stemtech behoudt zich het recht voor om toegang aan Partners tot het Backoffice naar eigen goeddunken te weigeren.

11.4 - Overheidsondersteuning

- 38 Overheden en regelgevende instanties verschaffen geen goedkeuringen of ondersteuning voor directe verkoopprogramma's. Daarom dienen Onafhankelijke Partners van Stemtech niet te verklaren of te impliceren, op directe of indirecte wijze dat de Stemtech Zakelijke Kans goedgekeurd of onderschreven is door een overheidsinstelling, regelgevende instantie of agentschap.

11.5 – Toepasselijk recht

De voorwaarden en bepalingen van de Overeenkomst en alle geschillen die voortvloeien uit hoofde daarvan worden beheerst door Engels recht.

11.6 – Geschillenregeling

Bemiddeling

Voor claims of geschillen die voortvloeien uit of verband houden met de Overeenkomst, zullen de partijen elkaar, voordat zij een verzoek tot arbitrage zoals hieronder beschreven indienen, te goeder trouw ontmoeten en trachten dit geschil door middel van vertrouwelijke niet-bindende bemiddeling op te lossen. Als de zaak niet wordt opgelost door middel van de onderhandeling, dan zullen partijen trachten het geschil of de vordering te goeder trouw op te lossen via de bemiddeling van de alternatieve geschillenbeslechting (ADR, Alternative Dispute Resolution), volgens de aanbeveling aan de partijen door het Centre for Dispute Resolution (centrum voor geschillenregeling). De bemiddeling zal binnen 30 dagen vanaf de datum, waarop de bemiddelaar wordt aangesteld, plaatsvinden. Vergoedingen en kosten voor de bemiddelaar en eveneens de kosten van het beheer en de uitvoering van de bemiddeling, worden gelijk verdeeld tussen de partijen. Elke partij betaalt zijn deel van de verwachte gedeelde kosten minstens 10 dagen voor het begin van de bemiddeling. De partijen betalen ieder de eigen juridische kosten en individuele uitgaven in verband met het uitvoeren en het bijwonen van de bemiddeling.

Arbitrage

Als een geschil, onenigheid of meningsverschil niet kan worden opgelost d.m.v. een bemiddelingsprocedure binnen 30 dagen (of een ander overeengekomen tijdsbestek) na het begin van een dergelijke procedure of als een van beide

partijen niet deelneemt aan de ADR-procedure of deze stopzet, zal de zaak voorgelegd worden aan de London Court of International Arbitration ("LCIA") in Londen, Verenigd Koninkrijk, waarbij alle partijen onherroepelijk onderworpen zijn aan de jurisdictie van de bemiddeling door de LCIA. Alle partijen doen onherroepelijk afstand van welk bezwaar dan ook, op welk moment dan ook, tegen de benoeming van de LCIA als forum voor hoorzittingen en beslissingen in het kader van eventuele procedures en voor de beslechting van geschillen en alle partijen gaan onherroepelijk akkoord niet te betogen dat de LCIA is geen geschikt of rechtmatig forum is.

Ondanks het voorgaande, zal niets in de Overeenkomst een van beide partijen ervan weerhouden om een beroep te doen op de Engelse rechtbanken (aan wiens bevoegdheid de partijen zich hierbij en voor deze doeleinden onherroepelijk onderwerpen) voor de toezegging van een tijdelijk contactverbod, van voorlopige of permanente aard of een andere billijke maatregel ter bescherming van de zakelijke belangen, activa, bedrijfsgeheimen en intellectuele eigendomsrechten, handelsgeheimen en/of vertrouwelijke informatie, inclusief maar niet beperkt tot handhaving van de rechten onder het anticoncurrentiebeding van de Overeenkomst.

Beperking van de acties

Eventuele geschillen die voortvloeien uit of in verband staan met de Overeenkomst, dienen binnen een jaar na de datum waarop de partijen op de hoogte waren of hadden moeten zijn, van de feiten die aanleiding hebben gegeven tot de vordering of het beroep, naar voren gebracht te worden. De partijen zien af van de toepassing van andere verjaringstermijnen tenzij de wet een ander verbod oplegt.